



**PROGRAM
REGIONALNY**
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI FUNDUSZ
ROZWOJU REGIONALNEGO



Załącznik nr 6 do Przewodnika Beneficjenta RPO WP 2007-2013 dla Działań 1.4-1.6

**WYTYCZNE DOTYCZĄCE
KWALIFIKOWALNOŚCI WYDATKÓW
W RAMACH DZIAŁAŃ 1.4-1.6 RPO WP 2007-2013**

wersja z dnia 18-12-2014 r.

SPIS TREŚCI

SPIS TREŚCI.....	2
WSTĘP.....	4
CZEŚĆ PIERWSZA	5
ZASADY OGÓLNE KWALIFIKOWANIA PROJEKTÓW I WYDATKÓW	5
Rozdział 1 – Podstawa prawna.....	5
Podrozdział 1.1. - Podstawowe akty prawne i dokumenty regulujące kwalifikowalność wydatków w ramach RPO WP.....	5
Podrozdział 1.2. – Wykaz innych aktów prawnych, na podstawie których zostały przygotowane Wytyczne	6
Rozdział 2 – Zakres regulacji.....	7
Rozdział 3 – Słowniczek pojęć	8
Rozdział 4 - Zasady kwalifikowania projektów.....	14
Podrozdział 4.1. - Ocena kwalifikowalności projektu	14
Podrozdział 4.2. – Zasięg geograficzny kwalifikowalności.....	14
Podrozdział 4.3. - Trwałość projektu	14
Rozdział 5 - Zasady kwalifikowania wydatków	15
Podrozdział 5.1. - Ocena kwalifikowalności wydatku	15
Podrozdział 5.2. – Podmiot ponoszący wydatki	16
Podrozdział 5.3. – Uznanie wydatku za poniesiony.....	17
Podrozdział 5.4. – Termin poniesienia wydatku	18
Podrozdział 5.5. - Dokumentowanie wydatków	19
Podrozdział 5.6. – Wkład niepieniężny.....	20
Podrozdział 5.7. - Zakaz podwójnego finansowania.....	21
Rozdział 6 - Podatek od towarów i usług i inne podatki.....	23
Podrozdział 6.1. - Podatek od towarów i usług.....	23
Podrozdział 6.2. - Inne podatki i opłaty	24
Rozdział 7 - Projekty generujące dochód.....	24
CZEŚĆ DRUGA	26
WARUNKI UZNANIA ZA KWALIFIKOWALNE POSZCZEGÓLNYCH RODZAJÓW WYDATKÓW	26
Rozdział 8 – Dokumentacja i prace niezbędne do przygotowania projektu	26
Rozdział 9 - Roboty budowlane	27
Rozdział 10 - Zakup nieruchomości.....	27
Podrozdział 10.1. – Wydatki związane z zakupem nieruchomości	27
Podrozdział 10.2. - Zakup nieruchomości niezabudowanej.....	29
Podrozdział 10.3. - Metoda obliczania kosztu kwalifikowalnego nieruchomości niezabudowanej.....	29
Podrozdział 10.4. - Zakup nieruchomości zabudowanej.....	29
Podrozdział 10.5. - Metoda obliczania kosztu kwalifikowalnego nieruchomości zabudowanej.....	30
Rozdział 11 - Zakup środków trwałych	30
Rozdział 12 - Transport i instalacja środków trwałych.....	32
Rozdział 13 - Zakup wartości niematerialnych lub prawnych	32

Rozdział 14 – Amortyzacja	32
Rozdział 15 – Leasing i inne techniki finansowania nieruchomości, środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych.....	33
Podrozdział 15.1. – Leasing	33
Podrozdział 15.2. - Inne techniki finansowania	35
Rozdział 16 - Wynagrodzenia	35
Rozdział 17 - Wydatki związane z obsługą i zarządzaniem projektem	38
Rozdział 18 – Koszty ogólne	39
Rozdział 19 - Wydatki na usługi finansowe i zabezpieczenia	40
Rozdział 20 – Wydatki na kary umowne	40
Rozdział 21 - Wydatki na promocję projektu	41
Rozdział 22 – Instrumenty inżynierii finansowej	41
Rozdział 23 - Wydatki niekwalifikowalne.....	42
Rozdział 24 - Wydatki kwalifikowalne w ramach programów pomocy publicznej	43
CZEŚĆ TRZECIA.....	47
RODZAJE WYDATKÓW KWALIFIKOWALNYCH W POSZCZEGÓLNYCH	
DZIAŁANIACH I PODDZIAŁANIACH 1.4–1.6 RPO WP.....	47
Działanie 1.4. Systemowe Wspieranie Przedsiębiorczości	47
Działanie 1.5. Regionalna Sieć Transferu Rozwiązań Innowacyjnych.....	48
Poddziałanie 1.5.1. Infrastruktura Dla Rozwoju Firm Innowacyjnych.....	48
Poddziałanie 1.5.2. Wsparcie Regionalnych Procesów Proinnowacyjnych	49
Działanie 1.6. Promocja Gospodarcza Regionu.....	51
Poddziałanie 1.6.1. Promowanie Atrakcyjności Regionu	51
Poddziałanie 1.6.2. Wspieranie Międzynarodowej Aktywności Pomorskich Przedsiębiorstw	52

WSTĘP

Niniejsze Wytyczne stanowią załącznik do Przewodnika Beneficjenta RPO WP 2007–2013 dla Działań 1.4–1.6. Zostały opracowane w celu określenia katalogu wydatków kwalifikowanych i niekwalifikowanych w Działaniach 1.4–1.6 Osi Priorytetowej 1 „Rozwój i innowacje w MŚP” Regionalnego Programu Operacyjnego dla Województwa Pomorskiego na lata 2007-2013 (RPO WP). RPO WP jest programem monofunduszowym, tzn. jest współfinansowany ze środków jednego funduszu strukturalnego - Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (EFRR). Oznacza to, iż w ramach programu mogą być realizowane jedynie te przedsięwzięcia, które są zgodne z obszarami określonymi w rozporządzeniach właściwych dla Funduszu. Wytyczne składają się z trzech części. W pierwszej z nich zostały przedstawione ogólne zasady kwalifikowania projektów i wydatków (np. zakaz podwójnego finansowania oraz zasada elastyczności), ponadto wskazano termin i podmioty uprawnione do ponoszenia wydatków. W części drugiej ujęto konkretne rodzaje wydatków oraz warunki uznania ich za kwalifikowalne. Opisano m.in. zasady refundacji kosztów związanych z promocją projektu, zakupem środków trwałych czy wynagrodzeniami. Część trzecia stanowi uszczegółowienie kategorii wydatków kwalifikowanych i niekwalifikowanych w Działaniach 1.4–1.6 RPO WP. Za kwalifikowalne uznaje się wydatki wymienione w części drugiej, właściwe dla danego typu projektu oraz wydatki specyficzne dla poszczególnych działań i poddziałań wymienione w części trzeciej. Wszystkie wydatki muszą być zgodne z ogólnymi zasadami wymienionymi w części pierwszej. Przedstawiony w niniejszym dokumencie katalog wydatków ma charakter otwarty i będzie ulegał modyfikacjom w trakcie wdrażania RPO WP.

CZEŚĆ PIERWSZA

ZASADY OGÓLNE KWALIFIKOWANIA PROJEKTÓW I WYDATKÓW

Rozdział 1 – Podstawa prawna

Wytyczne zostały wydane na podstawie art. 26 ust. 1 pkt 6 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju (t.j. Dz. U. z 2014 r. poz. 1649 ze zm.) oraz Krajowych wytycznych dotyczących kwalifikowania wydatków w ramach funduszy strukturalnych i Funduszu Spójności w okresie programowania 2007-2013 wydanych przez Ministra Rozwoju Regionalnego.

Podrozdział 1.1. - Podstawowe akty prawne i dokumenty regulujące kwalifikowalność wydatków w ramach RPO WP

1) *Rozporządzenie Rady (WE) nr 1083/2006 z dnia 11 lipca 2006 r. ustanawiające przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności i uchylające rozporządzenie (WE) nr 1260/1999 (Dz. Urz. UE L 210 z 31.07.2006 r. ze zm.)*, zwane dalej **Rozporządzeniem Rady (WE) nr 1083/2006**;

2) *Rozporządzenie Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiającym zasady wdrażania Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006 r. ze zm.)*, zwane dalej **Rozporządzeniem wykonawczym**;

3) *Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (WE) nr 1080/2006 z dnia 5 lipca 2006 r. w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego i uchylające rozporządzenie (WE) nr 1783/1999 (Dz. Urz. UE L 210 31.07.2006 r. ze zm.)*, zwane dalej **Rozporządzeniem Rady (WE) nr 1080/2006**;

4) *Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (WE) nr 1081/2006 z dnia 5 lipca 2006 r. w sprawie Europejskiego Funduszu Społecznego i uchylające rozporządzenie (WE) nr 1784/1999, (Dz. Urz. UE L 210 31.07.2006 r. ze zm.)* zwane dalej **Rozporządzeniem Rady (WE) nr 1081/2006**;

5) *Regionalny Program Operacyjny dla Województwa Pomorskiego na lata 2007-2013*, zwany dalej **RPO WP**;

6) *Uszczegółowienie Regionalnego Programu Operacyjnego dla Województwa Pomorskiego na lata 2007-2013*, zwane dalej **Uszczegółowieniem RPO**¹.

Podrozdział 1.2. – Wykaz innych aktów prawnych, na podstawie których zostały przygotowane Wytczne

- 1) *Ustawa z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości* (t.j. Dz. U. z 2013 r. poz. 330 ze zm.), zwana dalej „ustawą o rachunkowości”,
- 2) *Ustawa z dnia 11 marca 2004 r. o podatku od towarów i usług* (t.j. Dz. U. z 2011 r. Nr 177, poz. 1054 ze zm.), zwana dalej „ustawą o VAT”,
- 3) *Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 4 kwietnia 2011 r. w sprawie wykonania niektórych przepisów ustawy o podatku od towarów i usług* (Dz. U. z 2011 r. Nr 73, poz. 392 ze zm.), zwane dalej „Rozporządzeniem w sprawie wykonywania przepisów ustawy o podatku od towarów i usług”²,
- 4) *Ustawa z dnia 21 sierpnia 1997 r. o gospodarce nieruchomościami* (t.j. Dz. U. z 2014 r. poz. 518 ze zm.), zwana dalej „ustawą o gospodarce nieruchomościami”,
- 5) *Ustawa z dnia 29 stycznia 2004 r. Prawo zamówień publicznych* (t.j. Dz. U. z 2013 r. poz. 907 ze zm.),
- 6) *Ustawa z dnia 16 kwietnia 2004 r. o ochronie przyrody* (t.j. Dz. U. z 2013 r. poz. 627 ze zm.), zwana dalej „ustawą o ochronie przyrody”,
- 7) *Ustawa z dnia 27 kwietnia 2001 r. Prawo ochrony środowiska* (t.j. Dz. U. z 2013 r. poz. 1232 ze zm.), zwana dalej „ustawą Prawo ochrony środowiska”,
- 8) *Ustawa z dnia 3 października 2008 r. o udostępnianiu informacji o środowisku i jego ochronie, udziale społeczeństwa w ochronie środowiska oraz o ocenach oddziaływania na środowisko* (t.j. Dz. U. z 2013 r. poz. 1235 ze zm.) w połączeniu z *Dyrektywą Rady 97/11/WE z dnia 3 marca 1997 r. zmieniająca dyrektywę 85/337/EWG w sprawie oceny wpływu wywieranego przez niektóre publiczne i prywatne przedsięwzięcia na środowisko* tzw. *dyrektywa OOS*, *Dyrektywą Rady 74/409/EEG z dnia 2 kwietnia 1979 r. w sprawie ochrony dzikiego ptactwa* (ze zm.) tzw. *dyrektywa ptasia*³ i *Dyrektywą Rady 92/43/EEG z dnia 21 maja 1992 r. w sprawie ochrony siedlisk przyrodniczych oraz dzikiej fauny i flory* (ze zm.) tzw. *dyrektywa siedliskowa*,
- 9) *Ustawa z dnia 23 kwietnia 1964 r. Kodeks Cywilny* (t.j. Dz. U. z 2014 r. poz. 121 ze zm.), zwana dalej „K.C.”,

¹ Obowiązujący dokument, przyjęty uchwałą Zarządu Województwa Pomorskiego, znajduje się na stronie www.dpr.pomorskie.eu.

² Rozporządzenie obowiązywało do 1 stycznia 2014 roku; uchylone w związku z wejściem w życie Ustawy z dnia 7 grudnia 2012 r. o zmianie ustawy o podatku od towarów i usług oraz niektórych innych ustaw (Dz. U. z 2013 r. poz. 35)

³ Dyrektywa obowiązywała do 15 lutego 2010 roku; zastąpiona Dyrektywą Parlamentu Europejskiego i Rady 2009/147/WE z dnia 30 listopada 2009 r. (Dz. Urz. UE L 20 z dnia 26.01.2010 r. ze zm.)

- 10) *Ustawa z dnia 7 lipca 1994 r. Prawo budowlane* (t.j. Dz. U. z 2013 r. poz. 1409 ze zm.), zwana dalej „prawem budowlanym”,
- 11) *Rozporządzenie Ministra Infrastruktury z dnia 3 lipca 2003 r. w sprawie szczegółowego zakresu i formy projektu budowlanego* (Dz. U. z 2003 r. Nr 120, poz. 1133 ze zm.), zwane dalej „Rozporządzeniem w sprawie zakresu i formy projektu budowlanego”⁴,
- 12) *Rozporządzenie Ministra Infrastruktury z dnia 18 maja 2004 r. w sprawie określenia metod i podstaw sporządzania kosztorysu inwestorskiego, obliczania planowanych kosztów prac projektowych oraz planowanych kosztów robót budowlanych określonych w programie funkcjonalno-użytkowym* (Dz. U. z 2004 r. Nr 130, poz. 1389), zwane dalej „Rozporządzeniem w sprawie sporządzania kosztorysu inwestorskiego”,
- 13) *Ustawa z dnia 16 kwietnia 2004 r. o wyrobach budowlanych* (t.j. Dz. U. z 2014 r. poz. 883 ze zm.),
- 14) *Rozporządzenie Ministra Infrastruktury z dnia 2 września 2004 r. w sprawie szczegółowego zakresu i formy dokumentacji projektowej, specyfikacji technicznych wykonania i odbioru robót budowlanych oraz programu funkcjonalno-użytkowego* (t.j. w Dz. U. z 2013 r. poz. 1129), zwanym dalej „Rozporządzeniem w sprawie dokumentacji projektowej”,
- 15) *Ustawa z dnia 2 lipca 2004 r. o swobodzie działalności gospodarczej* (t.j. Dz.U. z 2013 r. poz. 672 ze zm.) wraz z *Ustawą z dnia 2 lipca 2004 r. Przepisy wprowadzające ustawę o swobodzie działalności gospodarczej* (Dz. U. z 2004 r. Nr 173, poz. 1808 ze zm.).

Rozdział 2 – Zakres regulacji

- 1) Niniejsze zasady odnoszą się do wydatków ponoszonych przez beneficjenta zarówno w ramach współfinansowania krajowego, jak i ze środków wspólnotowych w ramach realizacji projektu współfinansowanego z EFRR w ramach Działań 1.4-1.6 RPO WP.
- 2) Za kwalifikowalne mogą być uznane jedynie wydatki niezbędne dla realizacji projektu, poniesione zgodnie z postanowieniami umowy o dofinansowanie zawartej z beneficjentem oraz zgodnie z niniejszymi Wytocznymi.
- 3) W przypadku projektu lub grupy projektów objętych zasadami pomocy publicznej - określonej w art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej (TFUE) – mogą obowiązywać bardziej

⁴ Rozporządzenie obowiązywało do 29 kwietnia 2012 r.; zostało uchylone Ustawą z dnia 16 września 2011 r. o ochronie praw nabywcy lokalu mieszkalnego lub domu jednorodzinnego (Dz. U. z 2011 r. nr 232 poz. 1377) i zastąpione przez Rozporządzenie Ministra Transportu, Budownictwa i Gospodarki Morskiej z dnia 25 kwietnia 2012 r. w sprawie szczegółowego zakresu i formy projektu budowlanego (Dz. U. z 2012 r. poz. 462 ze zm.)

restrykcyjne zasady związane z kwalifikowaniem wydatków od określonych w niniejszych Wytycznych. W takiej sytuacji za kwalifikowalne uznaje się te wydatki, które spełniają równocześnie warunki określone w Wytycznych oraz w programie pomocowym, tj. w akcie prawa polskiego stanowiącym podstawę prawną udzielenia pomocy.

4) Kategorie beneficjentów, którzy mogą starać się o dofinansowanie projektów realizowanych z udziałem EFRR w ramach Działań 1.4-1.6 RPO WP, określa bezpośrednio RPO WP oraz URPO WP.

Rozdział 3 – Słowniczek pojęć

Beneficjent – osoba fizyczna, osoba prawna lub jednostka organizacyjna nie posiadająca osobowości prawnej, której ustawa przyznaje zdolność prawną, realizująca projekty finansowane z budżetu państwa lub ze źródeł zagranicznych na podstawie decyzji lub umowy o dofinansowanie projektu (art. 5 pkt 1 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 roku o zasadach prowadzenia polityki rozwoju). Pod tym pojęciem rozumie się również partnerów, w imieniu których Partner wiodący podpisał umowę o dofinansowanie projektu;

Budowa – wykonanie obiektu budowlanego w określonym miejscu, a także odbudowa, rozbudowa, nadbudowa obiektu budowlanego;

Cross-financing (instrument elastyczności) – zasada elastycznego, krzyżowego finansowania, która ma na celu ułatwienie wdrażania jednofunduszowych programów operacyjnych. Zapewnia ona możliwość finansowania w ramach zakresów interwencji EFRR i EFS komplementarnych działań wchodzących odpowiednio w zakres drugiego funduszu;

Institucja Zarządzająca (IZ) – Zarząd Województwa Pomorskiego, którego obsługę w zakresie realizacji RPO WP zapewnia Urząd Marszałkowski Województwa Pomorskiego poprzez właściwe departamenty. Dla Osi Priorytetowej 1 rolę IZ pełni Departament Programów Regionalnych;

Institucja Pośrednicząca II stopnia (IP II) – Agencja Rozwoju Pomorza S.A., której powierzono wykonywanie obowiązków związanych z wdrażaniem Osi Priorytetowej 1 z wyłączeniem Działania 1.3.;

Leasing finansowy – zgodnie z Krajowym Standardem Rachunkowości nr 5 „Leasing, najem i dzierżawa” (Dz. Urz. Ministerstwa Finansów z 23 grudnia 2011 Nr 9 poz. 52)⁵ jest to umowa, na mocy której leasingodawca (firma leasingowa, finansujący) oddaje leasingobiorcy (korzystającemu) na czas oznaczony środki trwałe lub wartości niematerialne i prawne do odpłatnego używania lub również pobierania pożytków, oraz jednocześnie umowa ta spełnia co najmniej jeden z warunków określonych w art. 3 ust. 4 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (t.j. Dz. U. z 2013 r. poz. 330 ze zm.). Przedmiot umowy leasingu jest zaliczany do środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych korzystającego, który dokonuje odpisów amortyzacyjnych;

Leasing operacyjny – zgodnie z Krajowym Standardem Rachunkowości nr 5 „Leasing, najem i dzierżawa” jest to umowa leasingu inna niż umowa leasingu finansowego oraz taka, w przypadku której przedmiot umowy leasingu zaliczany jest do środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych leasingodawcy (finansującego), który dokonuje odpisów amortyzacyjnych;

Lokal użytkowy – jedno pomieszczenie lub zespół pomieszczeń wydzielone stałymi przegrodami budowlanymi, niebędące mieszkaniem, pomieszczeniem technicznym albo pomieszczeniem gospodarczym;

Nieruchomość niezabudowana – część powierzchni ziemskiej, stanowiąca odrębny przedmiot własności (grunty) z wyłączeniem budynków, budowli, obiektów małej architektury oraz tymczasowych obiektów budowlanych;

Nieruchomość zabudowana – część powierzchni ziemskiej stanowiąca odrębny przedmiot własności (grunty) wraz z budynkami, budowlami, obiektami małej architektury trwale związanymi z gruntem;

Partner – należy przez to rozumieć podmiot wymieniony we wniosku o dofinansowanie projektu, uczestniczący w realizacji projektu, którego udział jest uzasadniony, konieczny i niezbędny, wnoszący do projektu zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe, realizujący projekt na warunkach określonych w umowie partnerstwa, zawartej przed złożeniem wniosku o dofinansowanie projektu do IP II, otrzymujący od IP II refundację faktycznie poniesionych oraz odpowiednio udokumentowanych części wydatków kwalifikowalnych na realizację projektu.

⁵ Uchwała Komitetu Standardów Rachunkowości weszła w życie z dniem 30 grudnia 2011 roku, zastępując uchwałę Komitetu Standardów Rachunkowości z dnia 11 marca 2008 (Dz. Urz. Ministerstwa Finansów z 12 maja 2008 Nr 4 poz. 35)

Partnerstwo/umowa partnerska – przez pojęcie partnerstwa należy rozumieć porozumienie co najmniej dwóch samodzielnych, niezależnych podmiotów, wymienionych we wniosku o dofinansowanie projektu i uczestniczących wspólnie w realizacji projektu, których udział jest uzasadniony, konieczny i niezbędny, wnoszących do projektu zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe oraz realizujących projekt na warunkach określonych w umowie partnerskiej. Umowa pomiędzy partnerami musi zawierać opis wzajemnych relacji między partnerami, w tym w szczególności opis zasad w zakresie dokonywania płatności i rozliczeń. Ponadto, umowa partnerska musi wskazywać partnera wiodącego, który złoży wniosek o dofinansowanie projektu do IP II (patrz załącznik nr 9 do Przewodnika Beneficjenta RPO WP 2007-2013 dla Działań 1.4–1.6);

Podmiot zaangażowany w realizację projektu – należy przez to rozumieć podmiot wymieniony we wniosku o dofinansowanie projektu, uczestniczący w realizacji projektu, wnoszący do projektu zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe, nie spełniający warunków definicji partnera;

Projekt – przedsięwzięcie realizowane w ramach programu operacyjnego na podstawie umowy o dofinansowanie projektu, zawieranej pomiędzy beneficjentem a IP II;

Projekt generujący dochód – w rozumieniu art. 55 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 oraz art. 1 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1341/2008 jest to projekt współfinansowany z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego lub Funduszu Spójności, którego całkowity koszt przekracza 1 mln Euro, obejmujący inwestycje w infrastrukturę, korzystanie z której podlega opłatom bezpośrednio ponoszonym przez korzystających oraz wszelkie projekty pociągające za sobą sprzedaż gruntów lub budynków lub dzierżawę gruntów lub najem budynków lub wszelkie inne odpłatne świadczenia, dla których wartość bieżąca przychodów przewyższa wartość bieżącą kosztów operacyjnych w danym okresie referencyjnym. Projektami generującymi dochód nie są projekty podlegające zasadom pomocy publicznej w rozumieniu art. 107 TFUE, w tym pomocy *de minimis* lub dla których wsparcie związane jest z instrumentami inżynierii finansowej oraz projekty współfinansowane z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego lub Funduszu Spójności, których całkowity koszt nie przekracza 1 mln euro.

Przebudowa – wykonywanie robót budowlanych, w wyniku których następuje zmiana parametrów użytkowych lub technicznych istniejącego obiektu budowlanego, z wyjątkiem charakterystycznych parametrów jak: kubatura, powierzchnia zabudowy, wysokość, długość, szerokość bądź liczba

kondygnacji; w przypadku dróg są dopuszczalne zmiany charakterystycznych parametrów w zakresie niewymagającym zmiany granic pasa drogowego;

Remont – wykonywanie w istniejącym obiekcie budowlanym robót budowlanych polegających na odtworzeniu stanu pierwotnego, a niestanowiących bieżącej konserwacji, przy czym dopuszcza się stosowanie wyrobów budowlanych innych niż użyto w stanie pierwotnym;

Roboty budowlane – budowa, a także prace polegające na przebudowie, montażu, remoncie lub rozbiórce obiektu budowlanego;

Rozpoczęcie inwestycji – należy przez to rozumieć datę podjęcia czynności związanych z rozpoczęciem prac inwestycyjnych, tj. datę pierwszego wpisu do Dziennika Budowy w przypadku inwestycji budowlanych lub datę wyłonienia dostawcy lub podpisania pierwszej umowy z dostawcą w przypadku projektów polegających na zakupie maszyn lub urządzeń;

Rozpoczęcie realizacji projektu – należy przez to rozumieć datę podjęcia czynności związanych z realizacją projektu, tj. np. datę zawarcia pierwszej umowy z wykonawcą w ramach projektu - data ta nie może być wcześniejsza niż 1 stycznia 2007 r.

Należy pamiętać, że w przypadku projektów objętych pomocą publiczną inną niż pomoc *de minimis* rozpoczęcie realizacji projektu jest tożsame z rozpoczęciem okresu kwalifikowalności całego projektu i musi nastąpić po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie projektu. Oznacza to, że rozpoczęcie realizacji projektu (w przypadku inwestycji budowlanej rozumiane jako wpis do dziennika budowy, w pozostałych przypadkach podjęcie pierwszego prawnie wiążącego zobowiązania np. zamówienie maszyn lub urządzeń, zapłata zaliczki, złożenie zamówienia lub wybór dostawcy urządzeń czy podpisanie z nim umowy itp.) bez względu na wielkość beneficjenta, może nastąpić dopiero po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie projektu. W sytuacji niezachowania tej zasady, projekt nie może zostać objęty dofinansowaniem.

W przypadku pomocy *de minimis* rozpoczęcie realizacji projektu może nastąpić przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie, jednak dopiero po jego złożeniu rozpoczyna się okres kwalifikowalności wydatków. Oznacza to, że poniesione wydatki przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie projektu zostaną uznane za niekwalifikowalne.

Środek trwały – składnik rzeczowych aktywów przedsiębiorstwa, który spełnia następujące warunki: stanowi własność lub współwłasność podatnika, został nabyty lub wytworzony we własnym zakresie, jest

kompletny i zdalny do użytku w dniu przyjęcia do używania, przewidywany okres używania jest dłuższy niż rok, jest wykorzystywany przez podatnika na potrzeby związane z prowadzoną przez niego działalnością gospodarczą;

Umowa o dofinansowanie projektu – umowa zawarta z beneficjentem (występującym samodzielnie lub w partnerstwie), na podstawie której beneficjent realizuje projekt współfinansowany w ramach Działań 1.4–1.6 RPO WP;

Wartości niematerialne i prawne – zgodnie z art. 3 ust. 1 pkt 14 ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. są to nabyte przez jednostkę, zaliczane do aktywów trwałych, prawa majątkowe nadające się do gospodarczego wykorzystania, o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, przeznaczone do używania na potrzeby jednostki, w szczególności:

- a) autorskie prawa majątkowe, prawa pokrewne, licencje, koncesje,
- b) prawa do wynalazków, patentów, znaków towarowych, wzorów użytkowych oraz zdobniczych,
- c) *know-how*.

Do wartości niematerialnych i prawnych nie zalicza się inwestycji, o których mowa w art. 3 ust. 1. pkt 17 ww. ustawy;

Wnioskodawca – podmiot ubiegający się o wsparcie w ramach Działań 1.4–1.6 RPO WP;

Wydatek kwalifikowalny – wydatek lub koszt poniesiony przez beneficjenta w związku z realizacją projektu w ramach Działań 1.4–1.6 RPO WP, zgodnie z zasadami obowiązującymi w Wytocznych, który kwalifikuje się do refundacji (lub rozliczenia – w przypadku systemu zaliczkowego) ze środków przeznaczonych na realizację Działań 1.4–1.6 RPO WP w trybie określonym w umowie o dofinansowanie projektu;

Wydatek niekwalifikowalny – wydatek lub koszt niekwalifikujący się do refundacji (lub rozliczenia – w przypadku systemu zaliczkowego) ze środków przeznaczonych na realizację Działań 1.4–1.6 RPO WP;

Wyłączenie blokowe (wyłączenie grupowe) – należy przez to rozumieć pomoc publiczną, inną niż pomoc *de minimis*, której nie dotyczy obowiązek notyfikacji;

Wyposażenie (w ujęciu projektu) – rzeczowe składniki majątku trwale związane z projektem, zaliczone do środków trwałych i wprowadzone do ewidencji środków trwałych, niezbędne do realizacji celu

projektu oraz niskocenne środki trwałe o wartości poniżej 3 500,00 PLN wprowadzone do ewidencji wyposażenia;

Zakończenie realizacji projektu – należy przez to rozumieć dzień, w którym działania podjęte w ramach Projektu zostały faktycznie przeprowadzone i w odniesieniu do których wszystkie wydatki zostały opłacone.

Rozdział 4 - Zasady kwalifikowania projektów

Podrozdział 4.1. - Ocena kwalifikowalności projektu

1) Ocena kwalifikowalności projektu następuje na etapie oceny i wyboru projektów do dofinansowania i polega na sprawdzeniu, czy przedstawiony projekt może stanowić przedmiot współfinansowania w ramach Działań 1.4–1.6 RPO WP.

2) Projekt kwalifikuje się do współfinansowania, jeżeli spełnia łącznie następujące warunki:

- a) jest zgodny z horyzontalnymi politykami Wspólnoty, w tym w szczególności z politykami w zakresie: równości szans kobiet i mężczyzn oraz niedyskryminacji i zrównoważonego rozwoju,
- b) jest zgodny z wymogami EFRR,
- c) jest zgodny z RPO WP oraz URPO WP, a w szczególności przyczynia się do realizacji celów OP 1 RPO WP oraz Działań 1.4–1.6 RPO WP,
- d) jest zgodny z kryteriami wyboru zatwierdzonymi przez Komitet Monitorujący RPO WP.

3) Uznanie projektu za kwalifikujący się do wsparcia w ramach Działań 1.4–1.6 RPO WP nie oznacza uznania za kwalifikowalne wszystkich wydatków poniesionych na jego realizację.

Podrozdział 4.2. - Zasięg geograficzny kwalifikowalności

Projekt współfinansowany z EFRR w ramach Działań 1.4–1.6 RPO WP musi być realizowany w granicach administracyjnych województwa pomorskiego. Odstępstwo od tej zasady stanowi Działanie 1.6 RPO WP (np. realizacja kampanii marketingowych promujących region w kraju i zagranicą, organizowanie wyjazdowych i przyjazdowych misji gospodarczych oraz wizyt studyjnych o charakterze gospodarczym).

Podrozdział 4.3. - Trwałość projektu

1) Zgodnie z postanowieniami art. 57 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 trwałość projektów współfinansowanych ze środków funduszy strukturalnych musi być zachowana przez okres 5 lat od dnia spełnienia jednocześnie trzech poniższych warunków:

- 1) wszystkie działania opisane w projekcie zostały zakończone, żadna czynność związana z realizacją projektu nie jest wymagana do jego zakończenia,

- 2) wszystkie koszty związane z realizacją projektu zostały zapłacone przez beneficjenta, czyli żadne wydatki związane z realizacją projektu nie pozostały do zapłacenia,
- 3) beneficjent otrzymał całą przysługującą mu kwotę dofinansowania projektu (obliczoną po zatwierdzeniu wniosku o płatność końcową).

W przypadku projektów partnerskich obowiązek ten spoczywa również na partnerach.

- 2) Pojęcie „trwałości projektu” rozumiane jest jako niepoddanie projektu tzw. znaczącej modyfikacji tj.:
 - a) modyfikacji mającej wpływ na charakter lub warunki realizacji projektu lub powodującej uzyskanie nieuzasadnionej korzyści przez przedsiębiorstwo lub podmiot publiczny;
 - b) wynikającej ze zmiany charakteru własności elementu infrastruktury albo z zaprzestania działalności produkcyjnej.

3) Znacząca modyfikacja oznacza jednocześnie spełnienie co najmniej jednego z warunków wymienionych w lit. a) i co najmniej jednego z warunków wymienionych w lit. b), a ponadto pomiędzy tymi warunkami musi zachodzić związek przyczynowo-skutkowy (tzn. lit. b) to przyczyna, a lit. a) skutek).

4) Dopuszcza się możliwość zmiany podmiotu realizującego projekt wyłącznie w przypadku gdy zostanie zachowany cel projektu, nie nastąpi zmiana warunków jego wykonywania, a nowy podmiot został ujęty w katalogu beneficjentów Działań 1.4–1.6 RPO WP i URPO WP. W przypadku wystąpienia pomocy publicznej nie ma możliwości zmiany właściciela majątku powstałego w ramach projektu.

5) Wydatki poniesione na rzecz projektu, który zostanie poddany znaczącym modyfikacjom, będą objęte procedurą odzyskiwania zgodnie z art. 98–102 Rozporządzenia Rady nr (WE) 1083/2006.

Rozdział 5 - Zasady kwalifikowania wydatków

Podrozdział 5.1. - Ocena kwalifikowalności wydatku

1) Wydatek kwalifikowalny to wydatek spełniający warunki umożliwiające jego całkowite lub częściowe pokrycie środkami przeznaczonymi na realizację Działań 1.4–1.6 RPO WP, pochodzącymi z budżetu Unii Europejskiej lub z publicznych źródeł krajowych.

2) Oceny kwalifikowalności wydatku dokonuje się zarówno na etapie oceny i wyboru wniosku o dofinansowanie projektu, jak i podczas realizacji projektu. Na etapie wyboru wniosku sprawdzeniu podlega potencjalna kwalifikowalność wydatków ujętych we wniosku o dofinansowanie projektu.

Kwalifikowalność poniesionych wydatków oceniana jest również w trakcie realizacji projektu, kiedy beneficjent przedkłada kolejne wnioski o płatność (w tym wniosek o płatność końcową) oraz podczas kontroli projektu na miejscu jego realizacji.

3) Beneficjent w ramach przygotowywanego projektu powinien określić zarówno wydatki kwalifikowalne jak i niekwalifikowalne. Potwierdzenie wysokości planowanych do poniesienia wydatków kwalifikowalnych następuje w umowie o dofinansowanie projektu.

4) Wydatkiem kwalifikującym się do współfinansowania jest wydatek spełniający łącznie następujące warunki:

- a) został poniesiony w ramach projektu realizowanego w ramach Działań 1.4–1.6 RPO WP,
- b) jest niezbędny do realizacji projektu,
- c) jest efektywny i racjonalny,
- d) został poniesiony w okresie kwalifikowania wydatków,
- e) jest rzetelnie udokumentowany i możliwy do zweryfikowania,
- f) został dokonany w sposób oszczędny, tzn. w oparciu o zasadę dążenia do uzyskania założonych efektów przy jak najniższej kwocie wydatku,
- g) jest zgodny z obowiązującymi przepisami prawa wspólnotowego oraz prawa krajowego, w szczególności zgodnie z ustawą *Prawo zamówień publicznych* oraz art. 22 ustawy z dnia 2 lipca 2004 r. o swobodzie działalności gospodarczej,
- h) jest zgodny z kategoriami wydatków wynikającymi z postanowień umowy o dofinansowanie projektu.

Podrozdział 5.2. – Podmiot ponoszący wydatki

1) Co do zasady wydatkiem kwalifikowalnym jest wydatek poniesiony przez beneficjenta uprawnionego do złożenia wniosku w ramach danego działania/poddziałania, tj. podmiot z którym IP II zawarła umowę o dofinansowanie projektu w ramach Działań 1.4–1.6 RPO WP.

2) W przypadku, gdy projekt jest realizowany w partnerstwie, wydatkiem kwalifikowalnym jest wydatek poniesiony przez każdego uczestnika partnerstwa (jeśli wynika to z postanowień umowy o dofinansowanie projektu). Umowa partnerska powinna jednoznacznie określać zasady rozliczania pomiędzy partnerami kosztów realizacji projektu. Dopuszczalne są dwie metody postępowania. Pierwsza polega na rozgraniczeniu poszczególnych wydatków w harmonogramie rzeczowo-finansowym i przypisaniu każdego z nich konkretnemu partnerowi. Druga metoda polega na ponoszeniu kosztów przez

jednego z partnerów i przenoszenie części tych wydatków na pozostałych partnerów poprzez wystawienie noty księgowej. Z uwagi na brak jednoznacznych uregulowań prawnych nie dopuszcza się rozliczania wydatków w projekcie poprzez wystawianie pomiędzy partnerami tzw. refaktur.

Podrozdział 5.3. – Uznanie wydatku za poniesiony

1) Wydatek uznaje się za poniesiony, jeżeli nastąpił faktyczny przepływ środków pieniężnych od podmiotu ponoszącego wydatek do innego podmiotu tj. miał miejsce rozchód środków pieniężnych z kasy lub rachunku bankowego beneficjenta. Wyjątki od tej zasady określają pkt 2–5.

2) Wydatek kwalifikowalny polegający na amortyzacji środka trwałego lub wartości niematerialnej i prawnej uważa się za poniesiony, jeśli został dokonany odpis amortyzacyjny.

3) Wydatek kwalifikowalny polegający na odpisie na Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych uważa się za poniesiony, jeśli został dokonany odpis na Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych.

4) Wydatek kwalifikowalny polegający na udzieleniu poręczenia uważa się za poniesiony, jeśli została zawarta skuteczna umowa o udzielenie poręczenia (niezależnie od tego, czy w wyniku wykonywania tej umowy nastąpiła wypłata kwoty poręczonej).

5) Wydatek kwalifikowalny polegający na wniesieniu wkładu niepieniężnego uważa się za poniesiony, jeśli wkład został faktycznie wniesiony.

6) W przypadku, jeśli umowa między podmiotem ponoszącym wydatek a podmiotem wykonującym na jego rzecz roboty budowlane przewiduje ustanowienie zabezpieczenia w formie tzw. kwoty zatrzymanej, kwota ta będzie mogła zostać uznana za wydatek kwalifikowalny dopiero wówczas, gdy ta zostanie przekazana na konto wykonawcy w okresie realizacji projektu, mieszczącego się w okresie kwalifikowalności wydatków (patrz podrozdział 5.4 Wytycznych).

Poręczenie jest kwalifikowalne tylko w ramach pomocy *de minimis*.

Podrozdział 5.4. – Termin poniesienia wydatku

1) Jednym z warunków zakwalifikowania wydatku do współfinansowania jest poniesienie go w wyznaczonym w przepisach wspólnotowych okresie. W Działaniach 1.4–1.6 RPO WP kwalifikowalne są wydatki poniesione nie wcześniej niż 1 stycznia 2007 r. oraz nie później niż 30 czerwca 2015 r.⁶. W projektach objętych pomocą publiczną kwalifikowalne są wydatki poniesione nie wcześniej niż od dnia następnego po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie projektu.

UWAGA⁷! Należy pamiętać, że w przypadku projektów objętych pomocą publiczną inną niż pomoc *de minimis* rozpoczęcie realizacji projektu jest tożsame z rozpoczęciem okresu kwalifikowalności całego projektu i musi nastąpić po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie projektu. **Oznacza to, że rozpoczęcie realizacji projektu (w przypadku inwestycji budowlanej rozumiane jako wpis do dziennika budowy, w pozostałych przypadkach podjęcie pierwszego prawnie wiążące zobowiązanie np. zamówienie maszyn lub urządzeń, zapłata zaliczki, złożenie zamówienia lub wybór dostawcy urządzeń czy podpisanie z nim umowy itp.) bez względu na wielkość beneficjenta, może nastąpić dopiero po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie projektu.** W sytuacji niezachowania tej zasady, projekt nie może zostać objęty dofinansowaniem.

W przypadku pomocy *de minimis* rozpoczęcie realizacji projektu może nastąpić przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie, jednak dopiero po jego złożeniu rozpoczyna się okres kwalifikowalności wydatków. Oznacza to, że wydatki poniesione przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie projektu zostaną uznane za niekwalifikowalne.

2) Terminy poniesienia wydatków kwalifikowalnych w ramach danego projektu określa umowa o dofinansowanie projektu. Terminy te nie mogą wykraczać poza daty graniczne określone w pkt 1). Za datę końcową kwalifikowalności wydatków w ramach projektu uznaje się datę zakończenia realizacji projektu określoną w umowie o dofinansowanie projektu. Końcowa data kwalifikowalności wydatków może zostać zmieniona tylko w uzasadnionym przypadku na pisemny wniosek beneficjenta i za zgodą IP II. Wniosek taki należy skierować do IP II nie później niż miesiąc przed terminem zakończenia realizacji projektu.

Wydatki poniesione w ramach projektu po dacie zakończenia realizacji projektu określonej w umowie o dofinansowanie projektu są niekwalifikowalne.

⁶ W uzasadnionych przypadkach IZ może przedłużyć termin kwalifikowalności wydatków w ramach poszczególnych działań/poddziałów jednak nie dłużej niż do 31 grudnia 2015 r.

⁷ W przypadku konkursu 1.6.1_2 projekty nie mogą być objęte zasadami pomocy publicznej

3) Za datę poniesienia wydatku przyjmuje się:

a) w przypadku wydatków pieniężnych:

- dokonanych przelewem lub obciążeniową kartą płatniczą – datę obciążenia rachunku bankowego podmiotu ponoszącego wydatek,
- dokonanych kartą kredytową lub podobnym instrumentem płatniczym o odroczonej płatności – datę transakcji skutkującej obciążeniem rachunku karty kredytowej lub podobnego instrumentu płatniczego,
- dokonanych gotówką – datę faktycznego dokonania płatności,

b) w przypadku amortyzacji – datę dokonania odpisu amortyzacyjnego, jednak nie wcześniej niż 1 stycznia 2007 r.,

c) w przypadku poręczenia – datę wejścia w życie umowy o udzieleniu poręczenia, jednak nie wcześniej niż od dnia następującego po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie projektu,

d) w przypadku wkładu rzeczowego – datę faktycznego wniesienia wkładu, jednak nie wcześniej niż 1 stycznia 2007 r.,

Podrozdział 5.5. - Dokumentowanie wydatków

1) Beneficjent oraz partnerzy projektu są zobowiązani do prowadzenia wyodrębnionej ewidencji finansowo-księgowej środków finansowych otrzymanych na realizację projektu, zgodnie z zasadami ogólnymi lub uproszczonymi w zależności od formy opodatkowania podmiotu realizującego projekt. Ponadto IP II może zobowiązać beneficjentów rozliczających się w sposób uproszczony, np. w formie karty podatkowej, do przechowywania dowodów zakupu, prowadzenia wykazu środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, ewidencji wyposażenia oraz odrębnie za każdy rok podatkowy ewidencjonowania przychodów i kosztów.

2) Beneficjent rozliczający projekt przedstawia odpowiednie dokumenty odnoszące się do wydatków kwalifikowalnych, faktycznie poniesionych. Wydatki muszą być przypisane poprzez przejrzysty i oddzielny system rozliczania projektu oparty na dokumentach księgowych lub dokumentach o równoważnej wartości dowodowej.

3) Dowodem poniesienia wydatku jest zapłacona faktura lub inny dokument księgowy o równoważnej wartości dowodowej wraz z dowodami zapłaty oraz protokołami odbioru w przypadku robót budowlanych, usług lub dostaw materiałów. Dowodami zapłaty są wyciągi bankowe z rachunku beneficjenta lub kopia potwierdzenia przelewu z datą dokonania transakcji. W przypadku płatności gotówkowej wystarczającym dowodem jest faktura z adnotacją „zapłacono gotówką” lub inną pokrewną

adnotacją, opatrzona podpisem upoważnionej osoby (wystawcy/sprzedawcy). W przypadku gdy potwierdzenie poniesienia wydatku w ten sposób nie jest możliwe potwierdzeniem zapłaty za fakturę lub inny dokument o równoważnej wartości dowodowej może być: pokwitowanie przyjęcia zapłaty gotówkowej podpisane przez przedstawiciela sprzedającego, na którym będą zawarte informacje dot. sprzedającego, nabywcy, tytułu zapłaty, daty zapłaty i uiszczonej kwoty; KP sprzedającego; oświadczenie sprzedającego o przyjęciu zapłaty gotówkowej, które będzie zawierało dane określone dla pokwitowania.

4) Dowodami poniesienia wydatków są także dowody księgowe wystawione w języku obcym, jeżeli zostały wiarygodnie przetłumaczone. Do przeliczenia faktur wystawionych w walucie obcej należy zastosować zasady opisane w Przewodniku Beneficjenta RPO WP 2007–2013 dla Działań 1.4–1.6 w rozdziale 7.4.

5) W przypadku wniesienia wkładu niepieniężnego na rzecz projektu, który podlega wycenie przez niezależnego rzeczoznawcę dokumentem potwierdzającym wielkość wydatku jest wycena – w przypadku nieruchomości ważny operat szacunkowy (zgodnie z art. 156 ust. 3 ustawy o gospodarce nieruchomościami z dnia 31 sierpnia 1997 r.⁸ operat szacunkowy ważny jest przez okres 12 miesięcy od daty jego sporządzenia, o ile nie wystąpiły zmiany uwarunkowań prawnych lub istotne zmiany czynników o których mowa art. 154 ww. ustawy).

6) W przypadku zakupu nieruchomości przez beneficjenta podstawowym dokumentem potwierdzającym poniesienie wydatku jest akt notarialny wraz z potwierdzeniem uiszczenia zapłaty za nieruchomość.

7) W przypadku pozyskania gruntu w drodze wywłaszczenia, dokumentem potwierdzającym poniesienie wydatków jest decyzja ustalająca wysokość odszkodowania.

8) W przypadku amortyzacji dokumentem potwierdzającym wysokość odpisów amortyzacyjnych jest polecenie księgowania.

Podrozdział 5.6. – Wkład niepieniężny

⁸ t.j. w Dz. U. z 2014 r. poz. 518 ze zm.

1) Wkład niepieniężny wniesiony na rzecz projektu przez beneficjenta publicznego lub prywatnego w postaci dóbr lub usług, za które nie dokonano płatności, stanowi koszt kwalifikowalny przy założeniu, że:

a) polega na wniesieniu nieruchomości w rozumieniu art. 46 § 1 kodeksu cywilnego, urządzeń lub materiałów (surowców), badań, pracy wysokokwalifikowalnej lub nieodpłatnej pracy wykonywanej przez wolontariuszy;

b) wartość wkładu niepieniężnego została należycie potwierdzona dokumentami o wartości dowodowej równoważnej fakturom (bez uszczerbku dla przepisów określonych w rozporządzeniach szczególnych).

2) W przypadku wniesienia wkładu niepieniężnego w postaci terenu niezabudowanego lub terenu zabudowanego, dodatkowo zastosowanie mają zasady opisane w rozdziale 10 Wytucznych.

3) W przypadku nieodpłatnej pracy wykonywanej przez wolontariuszy, jej wartość wyceniana jest na podstawie obowiązującego w danym roku Rozporządzenia Rady Ministrów w sprawie wysokości minimalnego wynagrodzenia za pracę i miesięcznie nie może przekraczać wysokości płacy minimalnej określonej w tym Rozporządzeniu.

4) W przypadku wniesienia przez beneficjenta wkładu niepieniężnego do projektu, kwota dofinansowania dla projektu w ramach Działań 1.4–1.6 RPO WP nie może przekroczyć wartości całkowitych wydatków kwalifikowalnych, pomniejszonych o wartość wkładu niepieniężnego stanowiącego koszt kwalifikowalny.

Kwota dofinansowania dla projektu w ramach OP 1 RPO WP	≤	Całkowite wydatki kwalifikowalne	-	Wkład niepieniężny
---	----------	---	----------	---------------------------

Podrozdział 5.7. - Zakaz podwójnego finansowania

1) Podwójne finansowanie oznacza niedozwolone zrefundowanie całkowite lub częściowe danego wydatku więcej niż jeden raz ze środków publicznych - wspólnotowych lub krajowych.

2) Podwójnym finansowaniem jest w szczególności:

- a) zrefundowanie tego samego wydatku w ramach dwóch różnych projektów współfinansowanych ze środków funduszy strukturalnych i/lub Funduszu Spójności,
- b) zrefundowanie kosztów podatku VAT ze środków funduszy strukturalnych, a następnie odzyskanie tego podatku ze środków budżetu państwa w oparciu o ustawę z dnia 11 marca 2004 r. o podatku od towarów i usług (t.j. Dz. U. z 2011 r. Nr 177, poz. 1054 ze zm.),
- c) zakupienie środka trwałego z udziałem środków dotacji krajowej, a następnie zrefundowanie kosztów amortyzacji tego środka trwałego w ramach funduszy strukturalnych,
- d) zrefundowanie ze środków funduszy strukturalnych wydatku poniesionego na środek trwały (w tym nieruchomości), który był współfinansowany ze środków krajowych lub wspólnotowych w przeciągu 7 lat poprzedzających datę zakupu środka trwałego.

Podrozdział 5.8. – Instrument elastyczności

1) RPO WP jest współfinansowany środkami EFRR. W związku z tym wydatki na działania określone w art. 3 Rozporządzenia Rady (WE) Nr 1081/2006 są objęte mechanizmem elastycznego finansowania (*cross-financing*, zasada elastyczności).

2) Instrument elastyczności dotyczy wyłącznie takich wydatków, których poniesienie wynika z potrzeby realizacji danego projektu i stanowi logiczne uzupełnienie działań realizowanych w ramach Działań 1.4–1.6 RPO WP. Ponadto wydatki powinny być wprost powiązane z celami projektu.

3) Łączna kwota wydatków objętych mechanizmem elastycznego finansowania uznanych za kwalifikowalne nie może przekroczyć:

- 10% - dla Poddziałania 1.5.1,
- 15% - dla Poddziałania 1.5.2; 1.6.1; 1.6.2,
- 20% - dla Działania 1.4

całkowitych wydatków kwalifikowalnych projektu.

W przypadku, w którym w wyniku realizacji projektu zmianie ulegnie stosunek procentowy instrumentu elastyczności do całkowitych wydatków kwalifikowanych w projekcie, do wyliczenia wydatków kwalifikowanych objętych instrumentem elastyczności należy zastosować zaktualizowany udział procentowy instrumentu elastyczności. Szczególnym przypadkiem jest sytuacja, w której beneficjent poniesie wydatek w ramach instrumentu elastyczności w wysokości zaplanowanej w harmonogramie rzeczowo-finansowym, a pozostałe wydatki w kwotach niższych (oszczędności). Pierwotnie zatem udział instrumentu elastyczności wynosił np. 10% dla Poddziałania 1.5.1, natomiast w wyniku takiej realizacji

projektu udział instrumentu elastyczności przekroczy 10%. W opisanym przykładzie, pomimo realizacji cross-financing-u zgodnie z wartościami ujętymi w harmonogramie rzeczowo-finansowym, kwotę wydatków kwalifikowanych objętych instrumentem elastyczności należy pomniejszyć tak, aby udział instrumentu elastyczności nie przekraczał 10% całkowitych wydatków kwalifikowalnych projektu.

Rozdział 6 - Podatek od towarów i usług i inne podatki

Podrozdział 6.1. - Podatek od towarów i usług

1) Zgodnie z art. 7 ust. 1 pkt d) Rozporządzenia 1080/2006 podatek od towarów i usług (VAT) może być wydatkiem kwalifikowalnym tylko wtedy, gdy:

- a) został faktycznie poniesiony przez beneficjenta,
- b) nie podlega zwrotowi (beneficjent na gruncie przepisów ustawy o podatku od towarów i usług nie ma potencjalnej możliwości jego odzyskania).

2) VAT podlegający odzyskaniu w jakikolwiek sposób nie będzie uważany za kwalifikowalny, nawet jeśli nie został faktycznie odzyskany przez beneficjenta.

W projektach realizowanych przez beneficjentów, którzy są zwolnieni od podatku VAT na podstawie art. 113 ust. 1 i 9 (t.j. Dz. U. z 2011 r. Nr 177, poz. 1054 ze zm.) ustawy o podatku od towarów i usług z dnia 11 marca 2004 r., podatek VAT nie może zostać uznany za kwalifikowalny.

3) Beneficjent, u którego VAT jest kosztem kwalifikowalnym w projekcie, zobowiązany jest corocznie wraz z pierwszym wnioskiem o płatność składanym w danym roku, przedkładać IP II oświadczenie o kwalifikowalności podatku VAT wraz z zaświadczeniem wydanym beneficjentowi przez organy podatkowe na podstawie art. 306a ustawy z dnia 29 sierpnia 1997 r. Ordynacja podatkowa (t.j. Dz. U. z 2012 r. poz. 749 ze zm.).

4) Zaświadczenie powinno zawierać informacje o posiadaniu statusu podatnika VAT czynnego bądź zwolnionego od podatku na dzień wydania zaświadczenia i ewentualnych zmianach tego statusu w okresie między rozpoczęciem realizacji projektu a dniem wydania zaświadczenia.

5) W przypadkach budzących wątpliwości beneficjent powinien zwrócić się do ministra właściwego ds. finansów publicznych z prośbą o wydanie interpretacji przepisów prawa podatkowego zgodnie z przepisami ustawy z dnia 29 sierpnia 1997 r. Ordynacja podatkowa (art. 14b § 1) oraz Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 czerwca 2007 r. w sprawie upoważnienia do wydania interpretacji przepisów

prawa podatkowego (Dz. U. z 2007 r. Nr 112, poz. 770 ze zm.). Zgodnie z właściwością miejscową, dla beneficjentów mających siedzibę lub miejsce zamieszkania w województwie pomorskim, organem upoważnionym do wydawania interpretacji indywidualnej jest Dyrektor Izby Skarbowej w Bydgoszczy.

Podrozdział 6.2. - Inne podatki i opłaty

Inne obciążenia publicznoprawne mogą zostać uznane za kwalifikowalne, jeżeli:

- 1) zostały rzeczywiście i ostatecznie poniesione przez beneficjenta,
- 2) zostały spełnione pozostałe warunki określone w niniejszych Wytocznych.

Rozdział 7 - Projekty generujące dochód

1) Wydatki kwalifikowalne poniesione w związku z realizacją projektu generującego dochód nie mogą przekroczyć bieżącej wartości kosztu inwestycji pomniejszonej o bieżącą wartość dochodu netto z inwestycji w okresie referencyjnym⁹.

2) W przypadku, gdy nie wszystkie koszty inwestycji kwalifikują się do współfinansowania, dochód zostaje przyporządkowany proporcjonalnie do kwalifikowalnych i niekwalifikowalnych części kosztu inwestycji.

3) Kalkulacja oczekiwanego dochodu netto z inwestycji dokonywana jest w biznes planie lub studium wykonalności przed złożeniem wniosku o dofinansowanie projektu.

4) Niezaplanowany dochód jest odejmowany w trakcie weryfikacji wniosku o płatność.

5) IP II zapewnia właściwe procedury monitorowania dochodu wygenerowanego przez projekt.

6) W przypadku gdy nie ma możliwości obiektywnego oszacowania dochodu z wyprzedzeniem, dochód wygenerowany w okresie pięciu lat od zakończenia projektu jest odliczany od wydatków zadeklarowanych Komisji Europejskiej.

7) W ramach RPO WP stosuje się metodologię obliczania i przedstawiania w projekcie generowanego dochodu przedstawioną w *Wytocznych Ministra Rozwoju Regionalnego w zakresie wybranych zagadnień związanych z przygotowaniem projektów inwestycyjnych w tym projektów generujących dochód* lub

⁹ Okresy referencyjne dla poszczególnych sektorów zostały wskazane w Wytocznych Ministra Rozwoju Regionalnego w zakresie wybranych zagadnień związanych z przygotowaniem projektów inwestycyjnych w tym projektów generujących dochód (wersja z 15 stycznia 2009 r.) oraz Biznes Planie do Działań 1.4–1.6 RPO WP i Wytocznych do studium wykonalności do poddziałania 1.5.1 RPO WP.

w dokumencie roboczym Komisji Europejskiej *Wytycznych dotyczących metodologii przeprowadzania analizy kosztów i korzyści*.

8) Powyższych zasad nie stosuje się do projektów podlegających zasadom dotyczącym pomocy publicznej w rozumieniu art. 107 TFUE oraz do projektów o wartości poniżej 1 mln euro.

CZEŚĆ DRUGA

WARUNKI UZNANIA ZA KWALIFIKOWALNE POSZCZEGÓLNYCH RODZAJÓW WYDATKÓW

Rozdział 8 – Dokumentacja i prace niezbędne do przygotowania projektu

1) Wydatki na zakup usług dotyczących opracowania dokumentacji związanej z przygotowaniem projektu mogą zostać uznane za kwalifikowalne - z zastrzeżeniem projektów, w których wystąpi pomoc publiczna, jeśli dokumentacja taka jest wymagana przez prawo krajowe bądź wspólnotowe albo przez IP II. Dotyczy to w szczególności wydatków na opracowanie:

- biznes planu (tylko w odniesieniu do MŚP),
- studium wykonalności lub analizy finansowej,
- uzyskania mapy prawnej, opracowania mapy do celów projektowych,
- dokumentacji geologiczno-inżynierskiej (badania gruntowo-wodne),
- inwentaryzacji obiektów,
- zagospodarowania terenu,
- inwentaryzacji i waloryzacji zieleni,
- raportu oddziaływania na środowisko związanego z uzyskaniem decyzji o środowiskowych uwarunkowaniach zgody na realizację przedsięwzięcia dla przedsięwzięć mogących znacząco oddziaływać na środowisko oraz dla inwestycji mogących oddziaływać na obszary Natura 2000,
- dokumentacji technicznej (m.in. koncepcja budowlana, projekt budowlany, projekt architektoniczny i wykonawczy, specyfikacja techniczna wykonania i odbioru robót budowlanych, prace geodezyjne, program funkcjonalno-użytkowy),
- badań i studiów konserwatorskich, archeologicznych, przyrodniczych,
- prac konserwatorskich i archeologicznych, o ile nie stanowią przedmiotu projektu,
- badań związanych z transportem, urbanistyką, krajobrazem, architekturą, budownictwem,
- dokumentacji przetargowej, publikacji ogłoszeń przetargowych, przeprowadzenia postępowania,
- innych dokumentów dołączonych do wniosku o dofinansowanie projektu (np. audyt energetyczny), o ile są wymagane przez IP II.

2) Wydatki na opłaty administracyjne związane z uzyskaniem pozwoleń lub zezwoleń niezbędnych do realizacji projektu mogą zostać uznane za kwalifikowalne, o ile są one należne innemu podmiotowi niż beneficjent.

3) Warunkiem uznania wydatków określonych w pkt 1) i 2) za kwalifikowalne jest wskazanie tych wydatków w umowie o dofinansowanie projektu.

4) Postanowienia pkt 1) – 2) stosuje się odpowiednio w przypadku dokonywania zmian w projekcie.

5) W przypadku, gdy dokumentacja obejmuje również przedsięwzięcia, które nie stanowią przedmiotu projektu, za kwalifikowalną uznaje się odpowiednią część wydatków obliczoną według metodologii zaakceptowanej przez IP II.

6) W przypadku, gdy nieznan jest rzeczywisty lub planowany koszt prac projektowych (na podstawie już poniesionych wydatków lub zawartych umów), wówczas koszty przygotowania dokumentacji projektowej wymienionej w pkt 1) powinny zostać oszacowane na podstawie Rozporządzenia Ministra Infrastruktury z dnia 18 maja 2004 r. w sprawie określania metod i podstaw sporządzania kosztorysu inwestorskiego, obliczania planowanych kosztów prac projektowych oraz planowanych kosztów robót budowlanych określonych w programie funkcjonalno-użytkowym.

Rozdział 9 - Roboty budowlane

1) Koszty zakupu wyrobów budowlanych lub koszty robót budowlanych w rozumieniu ustawy z dnia 7 lipca 1994 r. Prawo budowlane mogą być uznane za wydatki kwalifikowalne jeżeli są niezbędne do realizacji projektu, zostały ujęte we wniosku o dofinansowanie projektu, biznes planie lub studium wykonalności oraz w umowie o dofinansowanie projektu.

2) Roboty związane z przygotowaniem placu budowy i budową powinny być wykonane zgodnie z przepisami prawa budowlanego i innych przepisów prawnych odnoszących się do przedmiotu wykonywanych robót. Wykonanie robót budowlanych powinno być zlecone na zasadach zgodnych z ustawą Prawo Zamówień Publicznych.

Rozdział 10 - Zakup nieruchomości

Podrozdział 10.1. – Wydatki związane z zakupem nieruchomości

1) Wydatek na nabycie nieruchomości może być uznany za kwalifikowalny, jeśli pomiędzy zakupem tej nieruchomości a celami projektu istnieje bezpośredni związek.

2) Wydatek na nabycie nieruchomości może być uznany za kwalifikowalny, jeśli nabycie nieruchomości zostało uwzględnione w umowie o dofinansowanie projektu.

3) Wydatek na nabycie nieruchomości obejmuje:

- a) cenę nabycia nieruchomości lub kwotę odszkodowania z tytułu wywłaszczenia nieruchomości,
- b) wydatek na tymczasową dzierżawę nieruchomości w przypadku jej wywłaszczenia,
- c) kwotę odszkodowania z tytułu ustanowienia obszaru ograniczonego użytkowania obejmującego nieruchomość lub wydatki poniesione na obowiązkowy wykup nieruchomości,
- d) wydatek na wycenę rzeczoznawcy (operat szacunkowy),
- e) wydatek na sporządzenie niezbędnych map,
- f) wydatki na opłaty notarialne.

4) Podstawą uznania wydatku związanego z nabyciem nieruchomości za kwalifikowalny jest przedłożenie aktu notarialnego i aktualnego operatu szacunkowego tj. sporządzonego nie później niż na 3 miesiące przed nabyciem nieruchomości. Jeżeli cena nabycia nieruchomości jest wyższa niż jej wartość rynkowa, potwierdzona operatem szacunkowym sporządzonym przez uprawnionego rzeczoznawcę w rozumieniu ustawy z dnia 21 sierpnia 1997 r. o gospodarce nieruchomościami (t.j. Dz. U. z 2014 r. poz. 518 ze zm.), to różnicy między ceną nabycia a wartością rynkową nie uwzględnia się w wydatkach kwalifikowalnych. W przypadku gdy nieruchomość została nabyta w ramach publicznego przetargu przeprowadzonego zgodnie z ustawą z dnia 21 sierpnia 1997 r. o gospodarce nieruchomościami za kwalifikowalną uznaje się cenę ustaloną w przetargu.

5) Jeżeli tylko część nabywanej nieruchomości jest niezbędna do realizacji projektu, to za wydatek kwalifikowalny może być uznana odpowiednia część ceny nabycia nieruchomości wraz z kosztami jej wydzielenia (np. obsługa geodezyjna, księgi wieczyste).

6) Koszt nabycia nieruchomości może być uznany za kwalifikowalny, pod warunkiem, że w okresie 7 lat poprzedzających datę dokonania zakupu, nieruchomość ta nie została zakupiona/wybudowana z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub wspólnotowych. Dokumentem poświadczającym ten fakt może być oświadczenie sprzedawcy.

Podrozdział 10.2. - Zakup nieruchomości niezabudowanej

1) Wydatek na nabycie nieruchomości niezabudowanej (gruntu) może być uznany za kwalifikowalny do wysokości 10% całkowitych wydatków kwalifikowalnych projektu.

2) Wyłączenie gruntów z produkcji rolnej lub leśnej może być uznane za wydatek kwalifikowalny w takim zakresie, w jakim wyłączenie jest niezbędne dla realizacji projektu.

3) Nabyta nieruchomość nie może być dzierżawiona/odpłatnie wynajmowana na rzecz innych podmiotów (w całości lub w części).

Podrozdział 10.3. - Metoda obliczania kosztu kwalifikowalnego nieruchomości niezabudowanej

Dla obliczenia maksymalnej wysokości kosztu kwalifikowalnego nieruchomości niezabudowanej, należy posłużyć się następującą metodą:

- a) zsumować wszystkie wydatki kwalifikowalne z wyjątkiem wydatków zakupu nieruchomości niezabudowanej – otrzymując wielkość „a”;
- b) przyjąć za niewiadomą „x” wydatek kwalifikowalny ogółem, następnie
- c) wiedząc, że 90% wydatku kwalifikowalnego ogółem stanowi wydatek kwalifikowalny bez kosztu zakupu gruntu, obliczymy całkowity wydatek kwalifikowalny projektu „x”:

$$x = a/0,9$$

z czego najwyżej 10% może stanowić wydatek kwalifikowalny zakupu gruntu.

Wydatki kwalifikowalne na zakup gruntu	≤	0,1*	Całkowite wydatki kwalifikowalne projektu („x”)
---	----------	-------------	--

Podrozdział 10.4. - Zakup nieruchomości zabudowanej

1) Wydatek na nabycie nieruchomości zabudowanej (tj. budynku oraz gruntu, na którym został on posadowiony) może być uznany za kwalifikowalny, jeżeli są niezbędne do realizacji projektu, do wysokości 25% całkowitych wydatków kwalifikowalnych projektu.

2) W przypadku zakupu nieruchomości z zamiarem wyburzenia stojących na niej budynków, za wydatek kwalifikowalny będzie można uznać jedynie wydatek nie przekraczający 10% całkowitych wydatków kwalifikowalnych projektu.

3) W przypadku, o którym mowa powyżej, operat szacunkowy powinien wyszczególniać wartość gruntu i wartość budynków. Wartości budynków nie uwzględnia się w wydatkach kwalifikowalnych, natomiast mogą zostać uznane za kwalifikowalne wydatki na roboty rozbiórkowe/wyburzeniowe tych budynków, o ile spełniają pozostałe warunki określone w niniejszych Wytycznych.

4) Nabyta/wybudowana nieruchomość nie może być dzierżawiona/odpłatnie wynajmowana na rzecz innych podmiotów (w całości lub części).

Podrozdział 10.5. - Metoda obliczania kosztu kwalifikowalnego nieruchomości zabudowanej

Dla obliczenia maksymalnej wysokości kosztu kwalifikowalnego nieruchomości zabudowanej, należy posłużyć się następującą metodą:

- a) zsumować wszystkie wydatki kwalifikowalne z wyjątkiem wydatków zakupu nieruchomości zabudowanej – otrzymując wielkość „a”;
- b) przyjmując za niewiadomą „x” wydatek kwalifikowalny ogółem, następnie
- c) wiedząc, że 75% wydatku kwalifikowalnego ogółem stanowi wydatek kwalifikowalny bez kosztu zakupu nieruchomości zabudowanej, obliczymy całkowity wydatek kwalifikowalny projektu „x”:

$$x = a/0,75$$

z czego najwyżej 25% może stanowić wydatek kwalifikowalny zakupu nieruchomości zabudowanej.

Wydatki kwalifikowalne na zakup nieruchomości zabudowanej	≤ 0,25*	Całkowite wydatki kwalifikowalne Projektu („x”)
--	----------------	--

Rozdział 11 - Zakup środków trwałych

1) Wydatek na zakup środka trwałego (cena nabycia), który jest niezbędny do realizacji projektu, kwalifikuje się do współfinansowania w ramach Działów 1.4-1.6 RPO WP pod następującymi warunkami:

- a) środek ten będzie włączony w rejestr (ewidencję) środków trwałych beneficjenta i będzie podlegał odpisom amortyzacyjnym na podstawie ustawy o rachunkowości. Beneficjenci niezobowiązani do prowadzenia ewidencji środków trwałych, na podstawie obowiązujących przepisów, mają obowiązek utworzenia uproszczonego rejestru środków trwałych na potrzeby projektu. Rejestr powinien być prowadzony w formie tabelarycznej i wskazywać numer inwentarzowy oraz nazwę środka trwałego wpisanego do rejestru. Środki trwałe powinny być oznaczone numerem tożsamym z numerem wskazanym w rejestrze. W rejestrze umieszcza się rzeczowe aktywa trwałe o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki, o wartości początkowej przekraczającej 3 500 PLN. Dopuszcza się zakup niskocennych środków trwałych tj. środków, których okres użytkowania przekracza jeden rok a wartość początkowa środka trwałego jest niższa niż 3 500 PLN. Środki te podlegają wpisowi do odpowiedniej ewidencji (ewidencja środków trwałych lub ewidencja wyposażenia);
- b) wydatek ten będzie traktowany jako wydatek inwestycyjny zgodnie z zasadami rachunkowości;
- c) środek trwały nie był współfinansowany z publicznych środków krajowych ani wspólnotowych w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu danego środka trwałego. Dokumentem poświadczającym ten fakt może być oświadczenie ostatniego sprzedawcy oraz kopia faktury/umowy zakupu wystawionej na sprzedającego.¹⁰

2) Jeżeli cena nabycia używanego środka trwałego będzie wyższa, niż jego wartość rynkowa, różnicę między ceną nabycia a wartością rynkową nie uważa się za wydatek kwalifikowalny.

3) Wydatek poniesiony na zakup środka trwałego, który nie będzie na stałe zainstalowany w projekcie, kwalifikuje się do współfinansowania w wysokości odpowiadającej odpisom amortyzacyjnym w okresie, w którym środek trwały będzie wykorzystywany do realizacji projektu.

4) Warunkiem uznania za kwalifikowalne wydatków na zakup środków trwałych stanowiących część wydatków inwestycyjnych jest ich wskazanie w umowie o dofinansowanie projektu.

5) Nabyty środek trwały nie może być dzierżawiony/odpłatnie wynajmowany na rzecz innych podmiotów.

¹⁰ Niniejsze zasady obowiązują wszystkich beneficjentów, którzy ponieśli wydatki na zakup sprzętu używanego od 1 stycznia 2007 r., tj. od dnia kwalifikowania wydatków w ramach RPO WP.

Rozdział 12 - Transport i instalacja środków trwałych

1) Koszt transportu środka trwałego niezbędnego do realizacji projektu może kwalifikować się do dofinansowania jedynie w przypadku, gdy koszt ten został wliczony do wartości początkowej środka trwałego, co zostało wykazane w dokumencie OT i ewidencji środków trwałych.

2) Wydatek na instalację środka trwałego może być uznany za wydatek kwalifikowalny, o ile w ramach tego samego projektu kwalifikowalny jest wydatek na nabycie (zakup lub leasing) tego środka trwałego oraz koszt ten został wliczony do wartości początkowej środka trwałego, co zostało wykazane w dokumencie OT i ewidencji środków trwałych.

Rozdział 13 - Zakup wartości niematerialnych lub prawnych

1) Wydatek na zakup wartości niematerialnej lub prawnej może zostać uznany za wydatek kwalifikowalny, jeśli wartość ta:

- zostanie nabyta od strony trzeciej na warunkach rynkowych,
- będzie podlegać odpisom amortyzacyjnym na podstawie ustawy o rachunkowości,
- zostanie ujęta w aktywach beneficjenta,
- będzie wykorzystywana przez beneficjenta wyłącznie do celów realizacji projektu.

2) Wydatek poniesiony na zakup wartości niematerialnych i prawnych, które nie będą na stałe zainstalowane w projekcie, kwalifikuje się do współfinansowania w wysokości odpowiadającej odpisom amortyzacyjnym w okresie, w którym wartości te będą wykorzystywane do realizacji projektu.

Rozdział 14 - Amortyzacja

1) Koszty amortyzacji aktywów, zarówno środków trwałych, jak i wartości niematerialnych i prawnych, kwalifikują się do współfinansowania, jeżeli spełnione są łącznie następujące warunki:

- a) wydatek na jego nabycie nie stanowi wydatku kwalifikowalnego,
- b) odpisy amortyzacyjne dotyczą aktywów, które są niezbędne do prawidłowej realizacji projektu i bezpośrednio wykorzystywane do jego wdrażania,
- c) kwalifikowana wartość odpisów amortyzacyjnych odnosi się wyłącznie do okresu realizacji danego projektu,

- d) wartość odpisów amortyzacyjnych została obliczona zgodnie z ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (t.j. Dz. U. z 2013 r. poz. 330 ze zm.),
 - e) środek trwały w ciągu 7 lat poprzedzających datę zakupu danego środka trwałego nie był współfinansowany ze środków krajowych lub wspólnotowych.
- 2) W przypadku, gdy aktywa wykorzystywane są także w innych celach niż realizacja projektu, kwalifikowana jest tylko ta część odpisu amortyzacyjnego, która odpowiada proporcji wykorzystania aktywów w celu realizacji projektu.
- 3) W przypadku, o którym mowa powyżej, wartość rezydualna aktywów po zakończeniu realizacji projektu nie jest wydatkiem kwalifikowalnym.

Rozdział 15 – Leasing i inne techniki finansowania nieruchomości, środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych

- 1) Do współfinansowania kwalifikują się wydatki poniesione w związku z technikami finansowania, które nie powodują natychmiastowego przeniesienia prawa własności do danego dobra na beneficjenta (podmiot użytkujący), w tym w szczególności wydatki poniesione w związku z zastosowaniem leasingu.
- 2) Wydatek związany z nabyciem prawa do używania nieruchomości, środka trwałego bądź wartości niematerialnej lub prawnej może być uznany za kwalifikowalny, jeżeli:
- spełnione są warunki określone odpowiednio w rozdziale 10, 11 lub 13
- oraz
- spełnione są warunki określone w niniejszym rozdziale.

Podrozdział 15.1. – Leasing

- 1) Refundacja kosztów faktycznie poniesionych, w przypadku zastosowania w ramach projektu finansowania w drodze leasingu, może zostać skierowana wyłącznie na rzecz leasingobiorcy (podmiot leasingujący dane dobro tj. beneficjent),
- 2) Do współfinansowania kwalifikują się umowy leasingu, które spełniają warunki leasingu finansowego, określone w przepisach rozporządzenia Komisji (WE) nr 1126/2008 z dnia 3 listopada 2008 roku przyjmującego określone międzynarodowe standardy rachunkowości, zgodnie z rozporządzeniem (WE) nr 1606/2002 Parlamentu Europejskiego i Rady lub w przypadku umowy leasingu operacyjnego zawierające

w swojej treści zobowiązanie do przeniesienia przedmiotu leasingu na beneficjenta po zakończeniu trwania umowy lub gdy istnieje takie zobowiązanie beneficjenta w innej formie.

3) Kosztem kwalifikowalnym do współfinansowania jest część raty leasingowej związanej ze spłatą kapitału leasingowanego dobra, z zastrzeżeniem zapisu w pkt 9a).

4) Zapłata rat kapitałowych z tytułu leasingu danego dobra może zostać uznana za koszt kwalifikowalny, jeżeli umowa leasingu przewiduje przeniesienie własności tego dobra na beneficjenta.

5) Dowodem faktycznego poniesienia wydatku jest dokument potwierdzający opłacenie raty leasingowej, z zastrzeżeniem pkt 9a).

6) Maksymalna kwota wydatków kwalifikowalnych nie może przekroczyć rynkowej wartości dobra będącego przedmiotem leasingu. Oznacza to, że kwota kwalifikująca się do współfinansowania nie może być wyższa, niż:

- a) kwota na którą opiewa dowód zakupu wystawiony leasingodawcy, przez dostawcę współfinansowanego dobra,
- b) rynkowa wartość dobra będącego przedmiotem leasingu określona w wycenie sporządzonej przez uprawnionego rzeczoznawcę lub w oparciu o metodologię zaakceptowaną przez IP II przed złożeniem wniosku o dofinansowanie projektu.

7) Środki w ramach pomocy wspólnotowej na realizację umów leasingu są wypłacane leasingobiorcy zgodnie z faktycznie spłacanymi ratami leasingu, z zastrzeżeniem zapisów pkt 9a).

8) W przypadku, gdy okres obowiązywania umowy leasingu przekracza końcową datę kwalifikowalności wydatków, wydatkami kwalifikującymi się do współfinansowania, z zastrzeżeniem zapisów pkt 9a), są wyłącznie wydatki leasingobiorcy, które zostały faktycznie poniesione w okresie realizacji projektu, najpóźniej w dniu 30 czerwca 2015 r. W przypadku, gdy beneficjent zawarł umowę o leasing operacyjny, która zawiera zobowiązanie do przeniesienia przedmiotu leasingu na beneficjenta po zakończeniu umowy okres obowiązywania umowy leasingowej musi zakończyć się przed terminem zakończenia realizacji projektu.

9) Szczegółowe warunki kwalifikowania wydatków w przypadku poszczególnych form leasingu:

- a) Pod pojęciem leasingu finansowego, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), rozumie się taką umowę leasingu, w ramach której ryzyko oraz korzyści z tytułu posiadania przedmiotu leasingu przeniesione są na beneficjenta współfinansowanego projektu. W przypadku gdy przepisy prawa podatkowego przewidują dla umowy leasingu wystawienie jednej faktury w dniu zawarcia umowy, a refundacja następuje na rzecz leasingobiorcy, dowodem poniesienia wydatku jest harmonogram spłat wraz z informacją o płatnościach i wyciągiem bankowym,
- b) Pod pojęciem leasingu operacyjnego, zgodnie z MSSF, rozumie się taką umowę leasingu, w ramach której ryzyko oraz korzyści z tytułu posiadania przedmiotu leasingu nie są zasadniczo w całości przeniesione na beneficjenta współfinansowanego projektu. Oznacza to, że umowa leasingu skutkuje czasowym przekazaniem w użytkowanie określonego dobra, przy czym czas ten może być krótszy niż okres gospodarczej używalności przedmiotu leasingu (okres amortyzacji).

Podrozdział 15.2. - Inne techniki finansowania

Wydatki poniesione w związku z zastosowaniem innych technik finansowania (wynajem, dzierżawa) kwalifikują się do współfinansowania ramach RPO WP, jeśli zostaną spełnione następujące warunki:

- a) wydatki związane z zastosowaniem tych technik finansowania zostaną wskazane we wniosku o dofinansowanie projektu lub dokumentacji stanowiącej załącznik do wniosku o dofinansowanie bądź umowy o dofinansowanie projektu,
- b) beneficjent wykaże, iż zastosowanie tych technik finansowania jest najbardziej efektywną metodą pozyskania danego dobra.

Rozdział 16 - Wynagrodzenia

1) Wydatek na wynagrodzenie pracownika bezpośrednio zatrudnionego przy realizacji projektu może zostać uznany za wydatek kwalifikowalny pod następującymi warunkami:

- a) nowa osoba zostaje zaangażowana przez beneficjenta na potrzeby realizacji projektu (np. stosunek pracy, cywilnoprawny)/pracownik zostaje oddelegowany do realizacji nowych zadań dotyczących realizacji projektu pod warunkiem, iż są to zadania inne niż wynikające z umowy o pracę,
- b) pracownik jest zatrudniony wyłącznie przy realizacji projektu lub też przeznaczony na realizację projektu część swojego czasu pracy, ustaloną według metodologii przedstawionej poniżej, która

powinna być przedstawiona do akceptacji wraz z pierwszym wnioskiem o płatność, w którym wystąpi dany koszt.

W przypadku, gdy pracownik nie jest zatrudniony wyłącznie do celów projektu jego czas pracy, musi być rejestrowany w postaci odpowiedniej dokumentacji, łącznie z kartami czasu pracy, przez cały okres trwania projektu. Karta czasu pracy powinna zawierać informację dotyczącą pracy danej osoby na rzecz wszystkich projektów, przy realizacji których jest zatrudniona. Informacja ta powinna obejmować co najmniej liczbę przepracowanych w danym okresie rozliczeniowym godzin w podziale na poszczególne projekty wraz ze wskazaniem wykonywanych czynności. W kolumnach należy wyszczególnić osobno czas rzeczywiście przepracowany na rzecz projektu, czas rzeczywiście przepracowany na inne projekty/zadania, czas przebywania na urlopie wypoczynkowym i zwolnieniu lekarskim (przykładowy wzór karty czasu pracy wraz z metodologią wyliczenia wydatku kwalifikowalnego zostanie udostępniony na stronie www.arp.gda.pl). Zapisy winny być akceptowane przez osobę odpowiedzialną. Niedozwolone są szacunkowe wyliczenia czasu pracy.

Koszty personelu wykazanego przez beneficjenta powinny być wyliczane w stosunku miesięcznym proporcjonalnie do czasu poświęconego na rzecz projektu (określanego na podstawie kart czasu pracy).

Przy wyliczaniu kosztów osobowych należy uwzględnić:

- koszty wynagrodzenia brutto,
- obowiązkowe obciążenia społeczne,
- obowiązkowe odpisy na Fundusz Pracy oraz Fundusz Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych.

W kwocie wydatków kwalifikowanych należy uwzględnić proporcjonalnie wynagrodzenie za czas przebywania na urlopie lub zwolnieniu lekarskim. W tym celu miesięczny limit godzin wyliczony w karcie czasu pracy należy pomniejszyć o liczbę godzin, w jakich pracownik przebywał na urlopie i/lub zwolnieniu lekarskim. Od tak wyliczonego limitu godzin przeprowadzonych w miesiącu rozliczeniowym należy wyliczyć udział pracy pracownika w poszczególnych projektach.

Oznacza to, że w przypadku, kiedy pracownik w danym miesiącu przepracuje na rzecz 4 projektów przy założeniu, że na każdy z tych projektów poświęcił 25% czasu pracy i jednocześnie przebywał w danym miesiącu na urlopie, to do kosztów kwalifikowanych beneficjent może zaliczyć 25% wynagrodzenia za czas pracy wraz z obowiązkowymi składkami na ZUS i obowiązkowymi odpisami na FP i FGŚP oraz 25% kosztów wynagrodzenia za czasu urlopu lub wynagrodzenia z tytułu choroby pokrywane przez pracodawcę.

Wydatkiem kwalifikowanym są również odpisy na Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych. Odpisy te są wydatkiem kwalifikowanym proporcjonalnie do czasu poświęconego na rzecz projektu w ujęciu miesięcznym w miesiącu dokonania odpisu.

Koszty wynagrodzenia wyliczane są indywidualnie dla każdego pracownika.

Jeżeli dla opracowania szacunkowego budżetu projektu mogły zostać wykorzystane szacunkowe koszty osobowe, to w ramach wniosków o płatność wykazywane muszą być jedynie kwoty bazujące na rzeczywistych kosztach.

Metodologia wyliczenia kosztu kwalifikowalnego danego wynagrodzenia powinna być przedstawiona do akceptacji wraz z pierwszym wnioskiem o płatność, w którym wystąpi dany koszt.

- c) powierzenie pracownikowi zadań przy realizacji projektu nastąpiło na piśmie,
- d) umowa o dofinansowanie projektu przewiduje kwalifikowalność wydatków na wynagrodzenia,
- e) kwota kwalifikowalna miesięcznego wynagrodzenia pracownika zatrudnionego w pełnym wymiarze czasu pracy nie może przekroczyć wysokości 7-krotności płacy minimalnej określonej na podstawie obowiązującego w danym roku Rozporządzenia Rady Ministrów w sprawie wysokości minimalnego wynagrodzenia za pracę.

2) Wydatkami kwalifikowalnymi mogą być również premie, o ile spełnione są następujące warunki:

- a) premie zostały przewidziane w regulaminie danej instytucji,
- b) nie wprowadzono ich w okresie krótszym niż sześć miesięcy przed złożeniem wniosku o dofinansowanie projektu,
- c) potencjalnie obejmują wszystkich pracowników danej instytucji.

3) Wydatki na obciążenia publicznoprawne, nakładane na pracodawcę w związku z wypłatą wynagrodzenia uznanego za wydatek kwalifikowalny, stanowią również wydatki kwalifikowalne.

4) Podstawą uznania kosztów osobowych za kwalifikowalne są:

- a) przedłożenie umowy o pracę i opisu stanowiska określającego obowiązki i wymiar etatu pracownika,
- b) przedłożenie umowy cywilnoprawnej,
- c) do wniosku o płatność należy załączyć karty czasu pracy, listę płac, rachunek wystawiony do umowy cywilnoprawnej oraz potwierdzenie dokonania przelewu z konta. W przypadku pracowników, którzy są zaangażowani w realizację kilku projektów niezbędne jest sporządzenie jednej karty czasu pracy, obejmującej wszystkie projekty, w których uczestniczy pracownik,
- d) potwierdzenia odprowadzenia należnych składek do ZUS oraz podatków publicznoprawnych w terminach określonych stosownymi przepisami.

Rozdział 17 - Wydatki związane z obsługą i zarządzaniem projektem

1) Wydatki na nabycie usług polegających na wykonywaniu czynności w ramach zarządzania projektem (np. obsługa księgową) mogą być uznane za wydatki kwalifikowalne, jeżeli tak stanowi umowa o dofinansowanie projektu.

2) Koszty wybranych usług nie mogą przekroczyć następujących wskaźników procentowych:

a) nadzór inwestorski

2,2% kosztów robót budowlanych i montażowych bez kontroli rozliczeń budowy,

2,8% kosztów robót budowlanych i montażowych z kontrolą rozliczenia budowy,

b) nadzór autorski – 15% kosztów dokumentacji projektowej,

c) inżynier kontraktu (wg wymagań FIDIC), inwestor zastępczy – 7% kosztów robót budowlano-montażowych.

3) Inspektor nadzoru powinien samodzielnie zapewnić sprzęt i wyposażenie, niezbędne do wykonywania zadań inspektora nadzoru.

4) W przypadku inwestycji obejmującej również koszty niekwalifikowalne, wynagrodzenie inspektora nadzoru kwalifikuje się do wsparcia w całości, pod warunkiem zachowania wskaźników określonych w pkt 2a) niniejszego rozdziału.

5) W przypadku, gdy nadzór nad robotami budowlanymi jest realizowany przez posiadających odpowiednie kwalifikacje pracowników beneficjenta, wydatki związane z ich wynagrodzeniem mogą zostać uznane na zasadach określonych w rozdziale 16 Wytucznych.

6) Wydatki na analizy i ekspertyzy niezbędne do realizacji projektu mogą być uznane za kwalifikowalne, jeśli tak stanowi umowa o dofinansowanie projektu.

7) Wydatki na zakup środków trwałych służących do zarządzania projektem nie są kwalifikowalne. Wydatki na amortyzację środków trwałych służących do zarządzania projektem mogą być uznane za kwalifikowalne, z zachowaniem warunków określonych w rozdziale 14 Wytucznych.

8) Wydatki na zakup wyposażenia innego niż środki trwałe (np. aparaty telefoniczne, kalkulatory, dziurkacze itp.), służącego do zarządzania projektem mogą być uznane za wydatki kwalifikowalne, jeżeli tak stanowi umowa o dofinansowanie projektu.

Rozdział 18 – Koszty ogólne

1) Przez koszty ogólne rozumie się wydatek bieżący, którego poniesienie jest niezbędne dla realizacji projektu, ale niemożliwe jest przyporządkowanie całości wydatku do konkretnego produktu lub usługi (może dotyczyć to np. wydatków na ogrzewanie, usługi telekomunikacyjne, transportowe, komunalne, użytkowanie pomieszczeń, opłaty czynszowe, materiały biurowe i eksploatacyjne).

2) Koszty ogólne mogą zostać uznane za wydatki kwalifikowalne, pod następującymi warunkami:

- a) podstawą do kalkulacji jest kwota wydatków rzeczywiście ponoszonych,
- b) wydatek jest obliczany jako określony procent kwoty wydatków rzeczywiście ponoszonych, według metodologii zaakceptowanej przez IP II, którą należy przedstawić do akceptacji wraz z pierwszym wnioskiem o płatność, w którym wystąpi dany koszt.
- c) beneficjenci mogą posłużyć się metodologią przedstawioną poniżej.

Wydatek jest obliczany jako procent kwoty wydatków rzeczywiście ponoszonych, określony jako:
- procent jaki stanowi powierzchnia biurowa wykorzystywana w związku z realizacją projektu w całkowitej powierzchni biurowej beneficjenta,

lub

- procent jaki stanowi liczba osób zatrudnionych przy projekcie do ogólnej liczby osób zatrudnionych przez beneficjenta.

W przypadku gdy beneficjent zatrudnia pracowników w niepełnym wymiarze czasu pracy należy czas pracy takich pracowników przeliczyć na pełne etaty.

np. beneficjent zatrudnia 2 osoby na pół etatu. W wyliczeniach należy uwzględnić 1 etat.

Na potrzeby wniosku o dofinansowanie projektu dopuszczalne jest szacunkowe określenie czasu pracy przy projekcie. W trakcie realizacji konieczne będzie dokładne wyliczenie z kart czasu pracy (w przypadku gdy dana osoba zajmuje się projektem w niepełnym wymiarze czasu pracy).

3) Kalkulacja opłat czynszowych powinna być należycie udokumentowana i okresowo weryfikowana przez beneficjenta.

4) Koszty ogólne mogą być uznane za kwalifikowalne do wysokości 10 % całkowitych wydatków kwalifikowalnych projektu.

Rozdział 19 - Wydatki na usługi finansowe i zabezpieczenia

1) Ponieważ IP II nie wymaga prowadzenia wyodrębnionego rachunku bankowego na potrzeby realizacji projektów, wydatki na pokrycie opłat związanych z prowadzeniem rachunku bankowego na potrzeby projektu oraz wydatki na pokrycie opłat od transakcji finansowych dokonywanych w związku z realizacją projektu (np. opłat od przelewów bankowych) nie są wydatkiem kwalifikowalnym. Powyższe nie dotyczy wydatków poniesionych na otwarcie i prowadzenie wyodrębnionego rachunku bankowego służącego wyłącznie do operacji związanych z zaliczką, o ile beneficjent przewidział takie wydatki we wniosku o dofinansowanie realizacji projektu.

2) Ponieważ IP II wymaga ustanowienia zabezpieczenia prawidłowej realizacji umowy o dofinansowanie projektu, wydatki poniesione na instrumenty zabezpieczające uznane są za kwalifikowalne, jeżeli zostały uwzględnione we wniosku o dofinansowanie projektu.

3) Wydatki poniesione na obowiązkowe ubezpieczenia lub gwarancje mogą być uznane za kwalifikowalne, o ile tak stanowi umowa o dofinansowanie projektu.

Rozdział 20 – Wydatki na kary umowne

1) W sytuacji, gdy z umowy beneficjenta z wykonawcą wynika, że powinny być naliczone kary umowne, beneficjent jest zobowiązany do pomniejszenia kwoty wydatków kwalifikowalnych we wniosku o płatność o wysokość kary wynikającej z umowy oraz wyliczenia, w oparciu o tę kwotę, wnioskowanej kwoty do wypłaty w ramach wniosku o płatność. Kara umowna może być uwzględniona we wniosku o płatność w innej wysokości, jeżeli beneficjent przedstawi dokument poświadczający naliczenie kary umownej w innej wysokości niż wynika z umowy z wykonawcą lub inna wysokość kary umownej będzie wynikać z prawomocnego orzeczenia sądowego.

2) W sytuacji, gdy na wykonawcę nałożone są kary umowne za nieprawidłowe lub nieterminowe wykonanie prac, świadczenie usług lub realizację dostaw, które pociągają za sobą dodatkowe wydatki beneficjenta (na pokrycie szkód lub by zrekompensować powstałe w wyniku działania wykonawcy straty beneficjenta), a kary zostają wykorzystane przez beneficjenta na pokrycie tych wydatków, wówczas kary – w wysokości poniesionych wydatków – nie pomniejszają kwoty wydatków

kwalifikowalnych wskazanych we wniosku o płatność. **W takim przypadku beneficjent powinien rzetelnie udokumentować poniesione wydatki.** W sytuacji, gdy wyliczenie ww. wydatków jest niemożliwe, uzyskana przez beneficjenta kara umowna w całości pomniejsza kwotę wydatków kwalifikowalnych stanowiących podstawę do wyliczenia kwoty wnioskowanej do wypłaty.

- 3) W sytuacji, gdy kara umowna/odszkodowanie dotyczy zarówno wydatków kwalifikowalnych jak i niekwalifikowalnych wysokość kary pomniejszającej wydatki kwalifikowalne obniża się proporcjonalnie.

Rozdział 21 - Wydatki na promocję projektu

- 1) Za kwalifikowalne uznaje się wydatki na działania służące informacji o projekcie, wymagane przepisami art. 8 rozporządzenia Komisji (WE) nr 1828/2006 – dotyczy wyłącznie projektów, które nie są realizowane w oparciu o schemat regionalnej pomocy inwestycyjnej. Zakres ten może zostać rozszerzony postanowieniami umowy o dofinansowanie projektu.

- 2) Zakres wydatków może obejmować m.in. koszty organizacji konferencji, kampanii prasowych i medialnych, opracowywanie materiałów promocyjnych, publikacji, broszur (adekwatnych do typu projektu),

- 3) Za kwalifikowalne można uznać jedynie koszty informacji i promocji integralnie związane z realizacją projektu pod warunkiem, iż wynoszą one do 3% całkowitych kosztów kwalifikowalnych projektu oraz nie więcej niż 75 000 PLN.

Rozdział 22 – Instrumenty inżynierii finansowej

- 1) Do współfinansowania ze środków EFRR kwalifikują się wydatki poniesione w związku z realizacją projektów polegających na dokapitalizowaniu instytucji finansowych wspierających rozwój przedsiębiorczości, tj. funduszy poręczeniowych i pożyczkowych, funduszy mikropożyczek oraz innych publicznych instytucji finansowych oferujących zwrotne instrumenty finansowe,

- 2) Faktyczne poniesienie wydatku w przypadku funduszy następuje w momencie dokonania wypłaty środków pieniężnych z kasy lub rachunku bankowego instytucji udzielającej wsparcia na konto wspieranego funduszu,

- 3) W przypadku gdy projekt polega na dofinansowaniu funduszu, z którego są udzielane poręczenia, za wydatki kwalifikowalne uznaje się kwotę niezbędną do pokrycia udzielonych gwarancji,
- 4) W przypadku gdy projekt polega na dofinansowaniu funduszu, z którego są udzielane pożyczki, za wydatki kwalifikowalne uznaje się kwoty udzielonych pożyczek,
- 5) W ramach projektów polegających na dokapitalizowaniu instytucji finansowych nie będą kwalifikowalne inne wydatki poza opisanymi w punkcie 3 i 4,
- 6) Środki pochodzące ze wsparcia, które w okresie obowiązywania umowy o udzielenie wsparcia nie zostały przekazane przedsiębiorcom w formie pożyczek lub z przeznaczeniem na pokrycie ryzyka poręczeń nie stanowią wydatków kwalifikowalnych i podlegają zwrotowi.

Rozdział 23 - Wydatki niekwalifikowalne

- 1) Do współfinansowania nie kwalifikują się m.in. następujące kategorie wydatków:
 - a) prowizje pobierane w ramach operacji wymiany walut,
 - b) odsetki od zadłużenia, koszty kredytu,
 - c) kary i grzywny, a także wydatki poniesione w związku z procesami sądowymi oraz z realizacją ewentualnych postanowień wydanych przez sąd,
 - d) wydatek poniesiony na zakup środka trwałego, który był współfinansowany ze środków krajowych lub wspólnotowych w przeciągu 7 lat poprzedzających datę zakupu środka trwałego,
 - e) koszt nabycia nieruchomości, o ile w okresie 7 lat poprzedzających datę dokonania zakupu nieruchomość została zakupiona z wykorzystaniem środków publicznych, krajowych lub wspólnotowych,
 - f) wydatek poniesiony na zakup gruntu przekraczający 10% wartości całkowitych kosztów kwalifikowalnych projektu,
 - g) wydatek poniesiony na zakup nieruchomości zabudowanej przekraczający 25% wartości całkowitych kosztów kwalifikowalnych projektu,
 - h) wydatki na pokrycie kosztów związanych z umową leasingu, a w szczególności: podatku, marży finansującego, odsetek od refinansowania kosztów, kosztów ogólnych, opłat ubezpieczeniowych,
 - i) wydatki na pokrycie opłat związanych z prowadzeniem rachunku bankowego na potrzeby projektu (nie dotyczy wydatków poniesionych na otwarcie i prowadzenie wyodrębnionego

- rachunku bankowego służącego wyłącznie do operacji związanych z zaliczką, o ile beneficjent przewidział takie wydatki we wniosku o dofinansowanie realizacji projektu),
- j) wydatki na pokrycie opłat od transakcji finansowych dokonywanych w związku z realizacją projektu,
 - k) wydatek poniesiony na wypełnienie formularza wniosku o dofinansowanie projektu załączników,
 - l) transakcje przekraczające 15 000 euro płacone gotówką (bez względu na liczbę wynikających z niej płatności) zgodnie z obowiązkiem zawartym w art. 22 ustawy z dnia 2 lipca 2004 r. o swobodzie działalności gospodarczej (t.j. Dz. U. z 2013 r. poz. 672 ze zm.),
 - m) naprawy wyposażenia i środków trwałych zakupionych w ramach projektu,
 - n) podatek VAT, który może zostać odzyskany w oparciu o przepisy krajowe tj. ustawę z dnia 11 marca 2004 r. o podatku od towarów i usług,
 - o) koszty ogólne przekraczające 10% całkowitych wydatków kwalifikowalnych projektu,
 - p) koszty informacji i promocji przekraczające 3% całkowitych kosztów kwalifikowalnych projektu lub 75 000 PLN,
 - q) wydatki zaplanowane w budżecie jako rezerwa,
 - r) wydatki poniesione po zakończeniu realizacji projektu,
 - s) wydatki, których płatność została rozliczona w formie kompensaty,
 - t) nabycie lokalu mieszkalnego, także w sytuacji, kiedy następuje nabycie lokalu mieszkalnego w celu przekształcenia go na lokal użytkowy,
 - u) koszty promocji projektu w przypadku jego realizacji w oparciu o schemat regionalnej pomocy inwestycyjnej.

2) Wydatki niekwalifikowalne związane z realizacją projektu ponosi beneficjent.

Rozdział 24 - Wydatki kwalifikowalne w ramach programów pomocy publicznej¹¹

1) W przypadku gdy pokrycie wydatków środkami przeznaczonymi na realizację RPO WP stanowić będzie pomoc publiczną w rozumieniu art. 107 ust. 1 TFUE (lub pomoc *de minimis*), zastosowanie znajdą zasady dotyczące kwalifikowalności wydatków wynikające z przepisów wspólnotowych i krajowych regulujących przeznaczenie pomocy publicznej.

¹¹ W przypadku konkursu 1.6.1_2 projekty nie mogą być objęte zasadami pomocy publicznej

2) Za określenie zasad i przygotowanie schematów pomocy publicznej dla wszystkich RPO w okresie 2007-2013 po stronie polskiej odpowiada Ministerstwo Rozwoju Regionalnego. W Działaniach 1.4–1.6 RPO WP 2007 – 2013 znajdują zastosowanie m.in.¹²:

- a) rozporządzenie Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 8 grudnia 2010 r. w sprawie udzielania pomocy *de minimis* w ramach regionalnych programów operacyjnych (t.j. Dz. U. 2014 nr 0 poz. 1719),
- b) rozporządzenie Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 15 grudnia 2010 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach regionalnych programów operacyjnych (Dz. U. z 2010 r. Nr 239, poz. 1599),
- c) rozporządzenie Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 20 maja 2009 r. w sprawie udzielania pomocy na wzmocnienie potencjału instytucji otoczenia biznesu w ramach regionalnych programów operacyjnych (Dz. U. z 2009 r. Nr 85, poz. 719),
- d) rozporządzenie Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 15 czerwca 2009 r. w sprawie udzielania pomocy przez fundusze pożyczkowe i poręczeniowe w ramach regionalnych programów operacyjnych (Dz. U. z 2009 r. Nr 105, poz. 874 ze zm.),
- e) rozporządzenie Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 grudnia 2009 r. w sprawie udzielania pomocy na inwestycje w zakresie: energetyki, infrastruktury telekomunikacyjnej, infrastruktury sfery badawczo-rozwojowej, lecznictwa uzdrowiskowego w ramach regionalnych programów operacyjnych (Dz. U. z 2009 r. Nr 214, poz. 1661);

3) Poniżej zaprezentowano podstawowe zasady dotyczące kwalifikowalności wydatków w ramach projektów objętych pomocą *de minimis* lub regionalną pomocą inwestycyjną.

Pomoc *de minimis*

Co do zasady pomoc *de minimis*, nie jest obwarowana żadnymi dodatkowymi warunkami poza wartością kwotową. Graniczną kwotą pomocy *de minimis* jest 200 tys. euro łącznie z wartością innej pomocy *de minimis* otrzymanej w okresie bieżącego roku kalendarzowego i dwóch poprzednich lat kalendarzowych (w sektorze transportu drogowego limit wynosi 100 tys. euro). Ponadto przedsiębiorcy prowadzący działalność gospodarczą w sektorze drogowego transportu towarów nie mogą wykorzystać pomocy na nabycie środków transportu przeznaczonych do transportu drogowego towarów. Do wydatków kwalifikowalnych zalicza się wszystkie wydatki związane z realizacją projektu spełniające kryteria

¹² UWAGA! Przedstawiony katalog ma charakter przykładowy i dotyczy programów pomocowych, które zostały przygotowane dla okresu programowania na lata 2007-2013. Pomoc udzielona na ich podstawie w ramach RPO WP przed dniem wygaśnięcia danego programu pomocowego jest zgodna z rynkiem wewnętrznym.

kwalifikowalności określone w Wytocznych. Pomoc może być udzielona do wysokości wynikającej z poziomu dofinansowania właściwej dla poszczególnych Działań i Poddziałań.

Regionalna pomoc inwestycyjna

Pomoc może być udzielana na realizację nowych inwestycji lub tworzenie nowych miejsc pracy związanych z nową inwestycją. Nową inwestycją jest:

- utworzenie nowego przedsiębiorstwa,
- rozbudowa istniejącego przedsiębiorstwa,
- zasadnicza zmiana technologii produkcji lub świadczonych usług.

Do wydatków kwalifikowalnych w ramach nowej inwestycji zalicza się niezbędne wydatki poniesione na:

- nabycie prawa własności lub wieczystego użytkowania gruntów/nieruchomości zabudowanej,
- nabycie lub wytworzenie budynków i budowli (pod warunkiem, że ich nabycie pozostaje w bezpośrednim związku z celami projektu inwestycyjnego objętego pomocą),
- nabycie lub wytworzenie maszyn i urządzeń,
- nabycie lub wytworzenie narzędzi, przyrządów, aparatury,
- nabycie lub wytworzenie wyposażenia technicznego dla prac biurowych,
- nabycie lub wytworzenie infrastruktury technicznej związanej z nową inwestycją,
- nabycie własności niematerialnych i prawnych związanych z transferem technologii poprzez nabycie patentów, licencji, *know-how* lub nieopatentowanej wiedzy technicznej (pod określonymi stosownym rozporządzeniem warunkami),
- instalację lub montaż nabytych środków trwałych, w sytuacji, gdy spełnia warunki opisane w Rozdziale 11 niniejszych Wytucznych,
- koszty nadzoru budowlanego oraz autorskiego (pod warunkiem, że są one związane z kosztami gruntu, budynków oraz parku maszynowego),
- koszty planów i projektów budowlanych (pod warunkiem, że plany dotyczą wykonania prac, a nie ogólnej wykonalności inwestycji),
- koszty inwestora zastępczego (pod warunkiem, że jest on związany z realizacją inwestycji i zintegrowany z kosztami tej inwestycji),
- prace demontażowe, przygotowanie terenu budowy, roboty budowlane i instalacyjne, uruchomienie urządzeń a także całego obiektu nowej inwestycji,
- przyłącza (w tym wodne, kanalizacyjne, gazowe, energetyczne),
- wykonanie ogrodzenia i zagospodarowanie terenu,
- prace geodezyjne i konserwatorskie.

CZEŚĆ TRZECIA

RODZAJE WYDATKÓW KWALIFIKOWALNYCH W POSZCZEGÓLNYCH DZIAŁANIACH I PODDZIAŁANIACH 1.4–1.6 RPO WP

Działanie 1.4. Systemowe Wspieranie Przedsiębiorczości

1) Wydatki kwalifikowalne m.in.:

- Zakup niezbędnego sprzętu, wyposażenia, urządzeń bezpośrednio związanych z realizacją projektu,
- Koszt transportu i instalacji środków trwałych (zgodnie z zasadami opisanymi w Rozdziale 12),
- Koszty robót i wyrobów budowlanych związanych z budową, przebudową lub remontem obiektów budowlanych i lokali użytkowych,
- Koszty przebudowy pomieszczeń w celu dostosowania ich do specyficznych wymogów technicznych dla danego rodzaju działalności,
- Wkład niepieniężny,
- Dokumentacja i prace niezbędne do przygotowania projektu,
- Amortyzacja,
- Inne techniki finansowania opisane w podrozdziale 1.5.2,
- Wynagrodzenia,
- Wydatki związane z obsługą i zarządzaniem projektem,
- Koszty ogólne,
- Wydatki na usługi finansowe i zabezpieczenia,
- Wydatki na promocję projektu.

2) Wydatki niekwalifikowalne:

- Zakup lub leasing środków transportu,

- Zakup nieruchomości.

3) Instrument elastyczności:

M.in. zakup usługi szkoleniowej, koszty organizacji i przeprowadzenia specjalistycznych akcji szkoleniowych dla kadr zarządzających i pracowników wspieranych instytucji - w tym, m.in. koszty wynagrodzenia brutto ekspertów, podróży kadry szkoleniowej i uczestników, materiałów szkoleniowych, wynajmu sali, amortyzacji narzędzi i wyposażenia, obsługi spotkania (koszt cateringu nie może przekroczyć 20 PLN na uczestnika akcji szkoleniowej w przeliczeniu na każdy dzień przeprowadzania akcji) - maksymalnie 20% kosztów kwalifikowalnych projektu.

Działanie 1.5. Regionalna Sieć Transferu Rozwiązań Innowacyjnych

Poddziałanie 1.5.1. Infrastruktura Dla Rozwoju Firm Innowacyjnych

1) Wydatki kwalifikowalne m.in.:

- Zakup środków trwałych i wyposażenia, bezpośrednio związanych z realizacją projektu,
- Koszt transportu i instalacji środków trwałych (zgodnie z zasadami opisanymi w Rozdziale 12),,
- Koszty robót i wyrobów budowlanych związanych z budową, przebudową lub remontem obiektów budowlanych i lokali użytkowych,
- Koszty przebudowy pomieszczeń w celu dostosowania ich do specyficznych wymogów technicznych dla danego rodzaju działalności,
- Nabycie wartości niematerialnych i prawnych wraz z kosztem ich instalacji. Wartości niematerialne i prawne oznaczają wartości związane z transferem technologii poprzez nabycie praw patentowych, licencji, *know-how* lub nieopatentowanej wiedzy technicznej,
- Nabycie niezabudowanej nieruchomości bezpośrednio związanej z celami projektu objętego wsparciem; wydatki na nabycie tej nieruchomości nie mogą stanowić więcej niż 10% wydatków kwalifikowalnych projektu,
- Nabycie nieruchomości zabudowanej (tj. budynku oraz gruntu, na którym został on posadowiony) 25% wydatków kwalifikowalnych projektu,
- Wkład niepieniężny,

- Dokumentacja i prace niezbędne do przygotowania projektu,
- Amortyzacja,
- Inne techniki finansowania opisane w podrozdziale 1.5.2.,
- Wynagrodzenia,
- Wydatki związane z obsługą i zarządzaniem projektem,
- Koszty ogólne,
- Wydatki na usługi finansowe i zabezpieczenia,
- Wydatki na promocję projektu.

2) Wydatki niekwalifikowalne:

- Zakup lub leasing środków transportu.

3) Instrument elastyczności:

M.in. zakup usługi szkoleniowej, koszty organizacji i przeprowadzenia specjalistycznych akcji szkoleniowych dla kadr zarządzających i pracowników wspieranych instytucji - w tym, m.in. koszty wynagrodzenia brutto ekspertów, podróży kadry szkoleniowej i uczestników, materiałów szkoleniowych, wynajmu sali, amortyzacji narzędzi i wyposażenia, obsługi spotkania (koszt cateringu nie może przekroczyć 20 PLN na uczestnika akcji szkoleniowej w przeliczeniu na każdy dzień przeprowadzania akcji) - maksymalnie 10% kosztów kwalifikowanych projektu.

Podziałanie 1.5.2. Wsparcie Regionalnych Procesów Proinnowacyjnych

1) Wydatki kwalifikowalne m.in:

- Zakup wyposażenia bezpośrednio związanego z realizacją projektu,
- Nabycie wartości niematerialnych i prawnych wraz z kosztem ich instalacji. Wartości niematerialne i prawne oznaczają wartości związane z transferem technologii poprzez nabycie praw patentowych, licencji, *know-how* lub nieopatentowanej wiedzy technicznej,
- Wkład niepieniężny,

- Dokumentacja i prace niezbędne do przygotowania projektu,
 - Amortyzacja,
 - Inne techniki finansowania opisane w podrozdziale 1.5.2.,
 - Wynagrodzenia,
 - Wydatki związane z obsługą i zarządzaniem projektem,
 - Koszty ogólne,
 - Wydatki na usługi finansowe i zabezpieczenia,
 - Koszty związane z organizacją konferencji, seminariów i spotkań dotyczących wymiany informacji, współpracy i transferu wiedzy między jednostkami naukowymi, przedsiębiorcami i innymi podmiotami aktywnymi w obszarze innowacji. W ramach ww. kosztów można kwalifikować następujące wydatki: wynagrodzenia brutto ekspertów/prelegentów/animatorów wraz z kosztami podróży i zakwaterowania, wynajmem sali wraz z kosztami niezbędnego wyposażenia, koszty obsługi i poczęstunku/catering, koszt przygotowania materiałów dla uczestników konferencji/seminariów/spotkań, koszt tłumaczeń symultanicznych. Koszty poczęstunku/catering w przypadku seminariów i konferencji mogą być kwalifikowalne do wysokości 20 PLN na osobę. Kwoty przewyższające powyższy limit będą stanowiły koszt beneficjenta. W uzasadnionych przypadkach dopuszczalne jest akceptowanie kosztów przekraczających ww. limit, np. w sytuacji, w której nie przybyły osoby, które wcześniej potwierdziły swój udział w konferencji lub seminarium.
 - Wydatki na promocję projektu.
- 2) Wydatki niekwalifikowalne:
- Zakup lub leasing środków transportu,
 - Zakup nieruchomości.

3) Instrument elastyczności:

M.in. zakup usługi szkoleniowej, koszty organizacji i przeprowadzenia specjalistycznych akcji szkoleniowych dla kadr zarządzających i pracowników wspieranych instytucji - w tym, m.in. koszty wynagrodzenia brutto ekspertów, podróży kadry szkoleniowej i uczestników, materiałów szkoleniowych, wynajmu sali, amortyzacji narzędzi i wyposażenia, obsługi spotkania (koszt cateringu

nie może przekroczyć 20 PLN na uczestnika akcji szkoleniowej w przeliczeniu na każdy dzień przeprowadzania akcji) - maksymalnie 15% kosztów kwalifikowalnych projektu.

Działanie 1.6. Promocja Gospodarcza Regionu

Poddziałanie 1.6.1. Promowanie Atrakcyjności Regionu

1) Wydatki kwalifikowalne m.in:

- Zakup wyposażenia bezpośrednio związanego z realizacją projektu,
- Nabycie wartości niematerialnych i prawnych wraz z kosztem ich instalacji. Wartości niematerialne i prawne oznaczają wartości związane z transferem technologii poprzez nabycie praw patentowych, licencji, *know-how* lub nieopatentowanej wiedzy technicznej (koszty baz danych, portali dla biznesu),
- Koszty wykonania badań marketingowych, analiz, ekspertyz,
- Koszty publikacji materiałów, tłumaczenia,
- Koszty organizacji kampanii marketingowych,
- Wkład niepieniężny,
- Dokumentacja i prace niezbędne do przygotowania projektu,
- Amortyzacja,
- Inne techniki finansowania opisane w podrozdziale 1.5.2.,
- Wynagrodzenia,
- Wydatki związane z obsługą i zarządzaniem projektem,
- Koszty ogólne,
- Wydatki na usługi finansowe i zabezpieczenia,
- Koszty organizacji konferencji i seminariów związanych z kreowaniem dobrego wizerunku regionu i produktów regionalnych. W ramach ww. kosztów można kwalifikować następujące wydatki: wynagrodzenia brutto ekspertów/prelegentów/animatorów wraz z kosztami podróży i zakwaterowania, wynajem sali wraz z kosztami niezbędnego wyposażenia, koszty obsługi i poczęstunku/catering, koszt przygotowania materiałów dla uczestników

konferencji/seminariów, koszt tłumaczeń simultanicznych. Koszty poczęstunku/cateringów mogą być kwalifikowalne do wysokości 20 PLN na osobę. Kwoty przewyższające powyższy limit będą stanowiły koszt beneficjenta. W uzasadnionych przypadkach dopuszczalne jest akceptowanie kosztów przekraczających ww. limit, np. w sytuacji, w której nie przybyły osoby, które wcześniej potwierdziły swój udział w konferencji lub seminarium.

- Koszty organizacji spotkań biznesowych związanych z kreowaniem dobrego wizerunku regionu i produktów regionalnych w szczególności pod kątem potencjalnych inwestorów.

W ramach ww. kosztów można kwalifikować m. in. wydatki takie jak: wynagrodzenia brutto ekspertów wraz z kosztami podróży i zakwaterowania, wynajem sali wraz z kosztami niezbędnego wyposażenia, koszty obsługi i wyżywienia/poczęstunku/cateringów, koszt przygotowania materiałów dla uczestników spotkania, koszt tłumaczeń.

- Wydatki na promocję projektu.

2) Wydatki niekwalifikowalne:

- Zakup lub leasing środków transportu,
- Zakup nieruchomości.

3) Instrument elastyczności:

M.in. zakup usługi szkoleniowej, koszty organizacji i przeprowadzenia specjalistycznych akcji szkoleniowych dla kadr zarządzających i pracowników wspieranych instytucji - w tym, m.in. koszty wynagrodzenia brutto ekspertów, podróży kadry szkoleniowej i uczestników, materiałów szkoleniowych, wynajmu sali, amortyzacji narzędzi i wyposażenia, obsługi spotkania (koszt cateringu nie może przekroczyć 20 PLN na uczestnika akcji szkoleniowej w przeliczeniu na każdy dzień przeprowadzania akcji) - maksymalnie 15% kosztów kwalifikowanych projektu.

Poddziałanie 1.6.2. Wspieranie Międzynarodowej Aktywności Pomorskich Przedsiębiorstw

1) Wydatki kwalifikowalne m.in.:

- Zakup wyposażenia bezpośrednio związanego z realizacją projektu,

- Nabycie wartości niematerialnych i prawnych wraz z kosztem ich instalacji. Wartości niematerialne i prawne oznaczają wartości związane z transferem technologii poprzez nabycie praw patentowych, licencji, *know-how* lub nieopatentowanej wiedzy technicznej,
- Koszty wykonania badań marketingowych, analiz, ekspertyz,
- Koszty organizacji i udziału w misjach gospodarczych oraz wizyt studyjnych o charakterze gospodarczym,
- Koszty publikacji materiałów, tłumaczenia,
- Koszty uczestnictwa w regionalnych, krajowych i międzynarodowych sieciach współpracy (np. opłata składki członkowskiej, koszty podróży służbowych, koszty organizacji spotkań, konferencji, seminariów itp.) – maksymalnie 3 osoby z jednego przedsiębiorstwa,
- Wkład niepieniężny,
- Dokumentacja i prace niezbędne do przygotowania projektu,
- Amortyzacja,
- Inne techniki finansowania opisane w podrozdziale 1.5.2.,
- Wynagrodzenia,
- Wydatki związane z obsługą i zarządzaniem projektem,
- Koszty ogólne,
- Wydatki na usługi finansowe i zabezpieczenia,
- Wydatki na promocję projektu.

2) Wydatki niekwalifikowalne:

- Zakup lub leasing środków transportu,
- Zakup nieruchomości.

3) Instrument elastyczności:

M.in. zakup usługi szkoleniowej, koszty organizacji i przeprowadzenia specjalistycznych akcji szkoleniowych dla kadr zarządzających i pracowników wspieranych instytucji - w tym, m.in. koszty wynagrodzenia brutto ekspertów, podróży kadry szkoleniowej i uczestników, materiałów

szkoleniowych, wynajmu sali, amortyzacji narzędzi i wyposażenia, obsługi spotkania (koszt cateringu nie może przekroczyć 20 PLN na uczestnika akcji szkoleniowej w przeliczeniu na każdy dzień przeprowadzania akcji) - maksymalnie 15% kosztów kwalifikowanych projektu.